

Horizont Európa Program, Európai Innovációs Tanács Accelerator pályázat

Divinyi Ágnes

Nemzeti Kutatási, Fejlesztési és Innovációs Hivatal



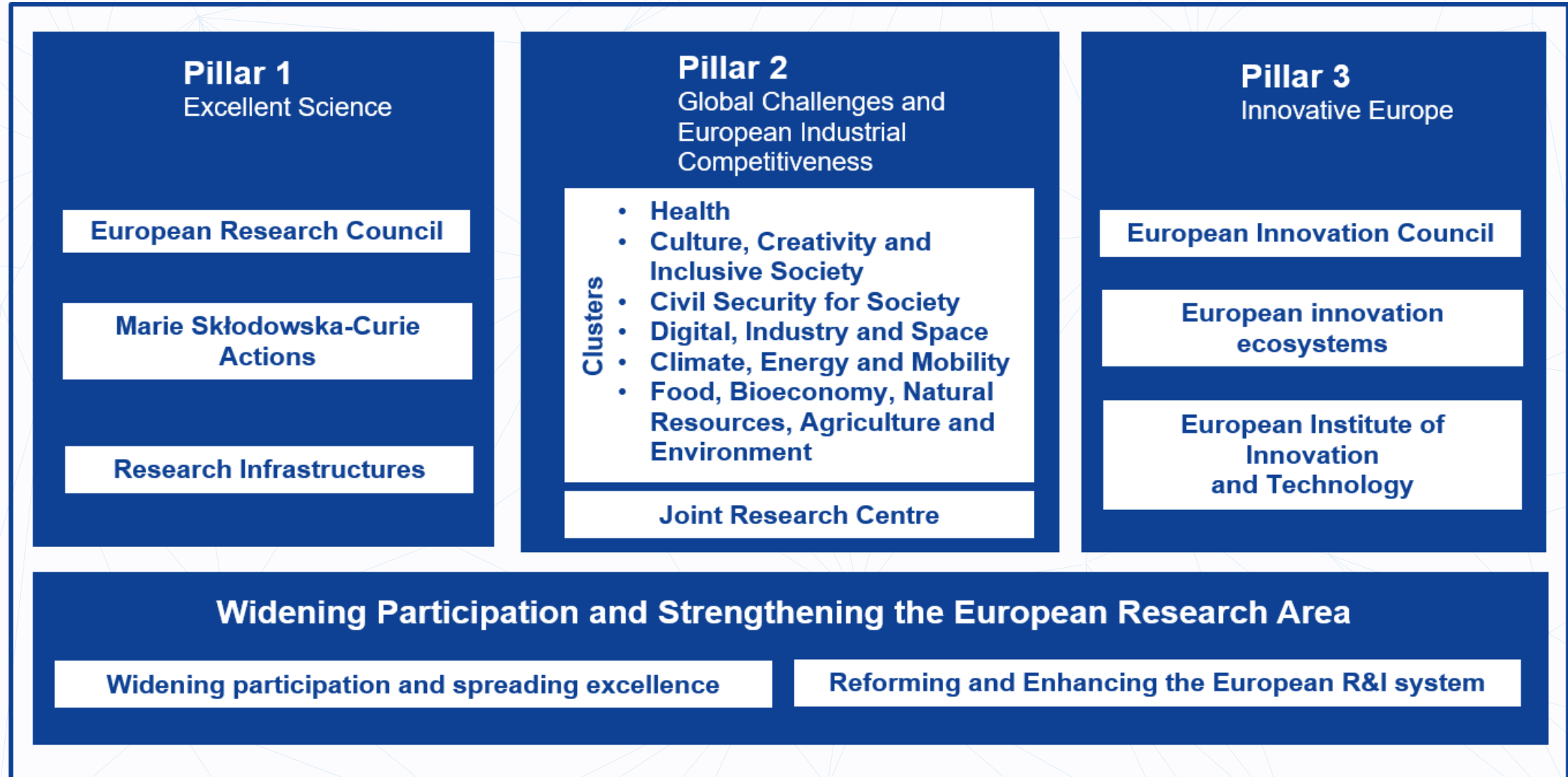
European
Innovation
Council



nkfi

Horizont Európa program 3. pillér – Innovatív Európa

2



Horizont Európa program (2021-2027)

Horizont Európa program költségvetése: 95,5 milliárd euró
ebből az Innovatív Európa pillér költségvetése: 13,6 milliárd euró
ezen belül az Európai Innovációs Tanács költségvetése: 10 milliárd euró
(ennek 70%-a kizárólag a KKV-knak)

Vállalkozások részvétele:

- Tematikus klaszter programokban konzorciumi tagként
- Partnerségi projekteken konzorciumi tagként
- Európai Innovációs Tanács (EIC) – Accelerator pályázatban önállóan
- Európai Innovációs és Technológiai Intézet (EIT) – tagként, közreműködőként, EIT KIC által nyújtott szolgáltatást igénybe vevőként

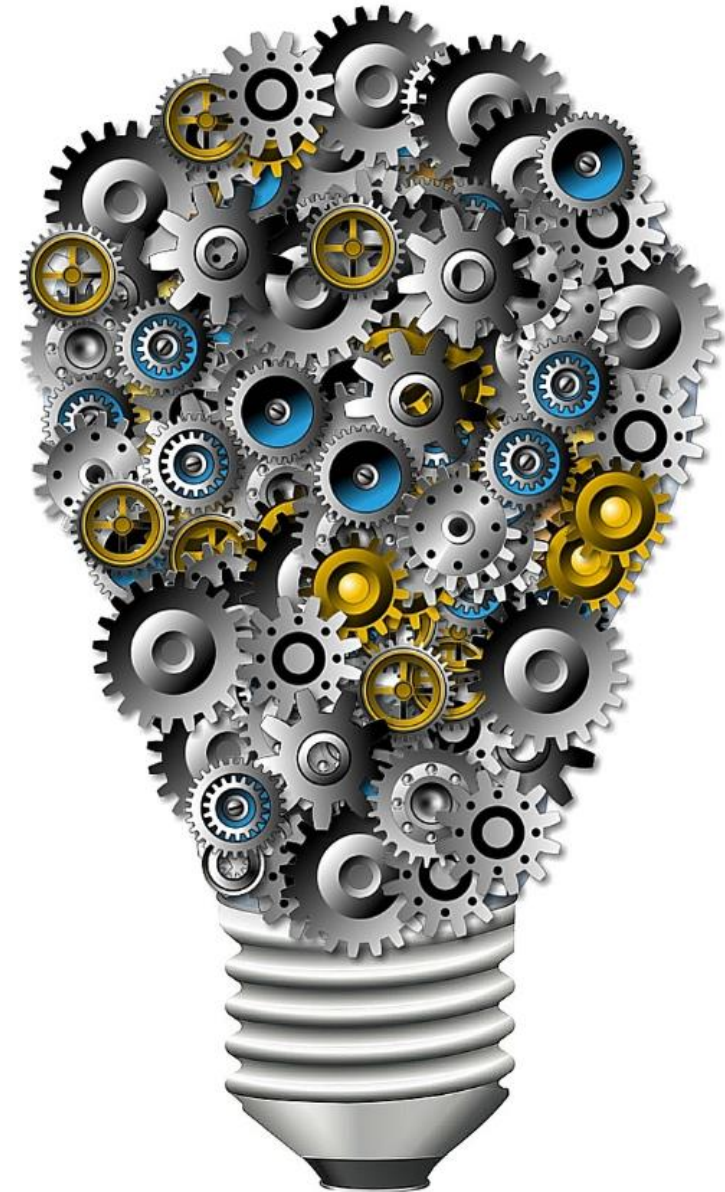
Európai Innovációs Tanács (EIC)

Európa innovációs potenciáljának erősítése érdekében:

- segíteni kell a kiváló kutatási eredmények piacra jutását
- növelni kell a globális technológiai cégek számát (a gazdasági növekedés motorja az innováció)
- erősíteni kell a kockázatvállaló vállalkozói szellemet, ösztönözni az innovatív cégek alapítását
- segíteni kell a legjobb innovátorokat (példaképek)
- bővíteni kell a kockázatos, áttörést jelentő fejlesztések finanszírozását a források kombinálásával (kockázati tőke bevonásával) és gyorsítani cégek növekedését
- csökkenteni kell az európai innovációs ökoszisztéma szétagoltságot (a globális versenyhez európai szintű összefogás kell)
- könnyebben elérhető technológiai, piaci információkra, kapcsolatépítési lehetőségekre, üzleti tanácsadó szolgáltatásokra van szükség

Célja

- a tudományos és technológiai áttörést jelentő,
- a fejlesztés különböző fázisaiban tartó,
- bármelyik tudomány és tématerületen zajló,
- nagy kockázatú kutatás és innováció támogatása, mely
- lehetővé teszi, illetve meggyorsítja a cégek növekedését, nemzetközi terjeszkedését, új piacok és munkahelyek létrehozását.



TRL szint

1

Alapelvek

2

Technológiai koncepció

3

Koncepció igazolása

4

Technológia validálása a laborban

5

Technológia validálása releváns környezetben

6

Technológia demonstrációja releváns környezetben

7

Prototípus demonstrációja működés közben

8

Rendszer elkészítése és minősítése

9

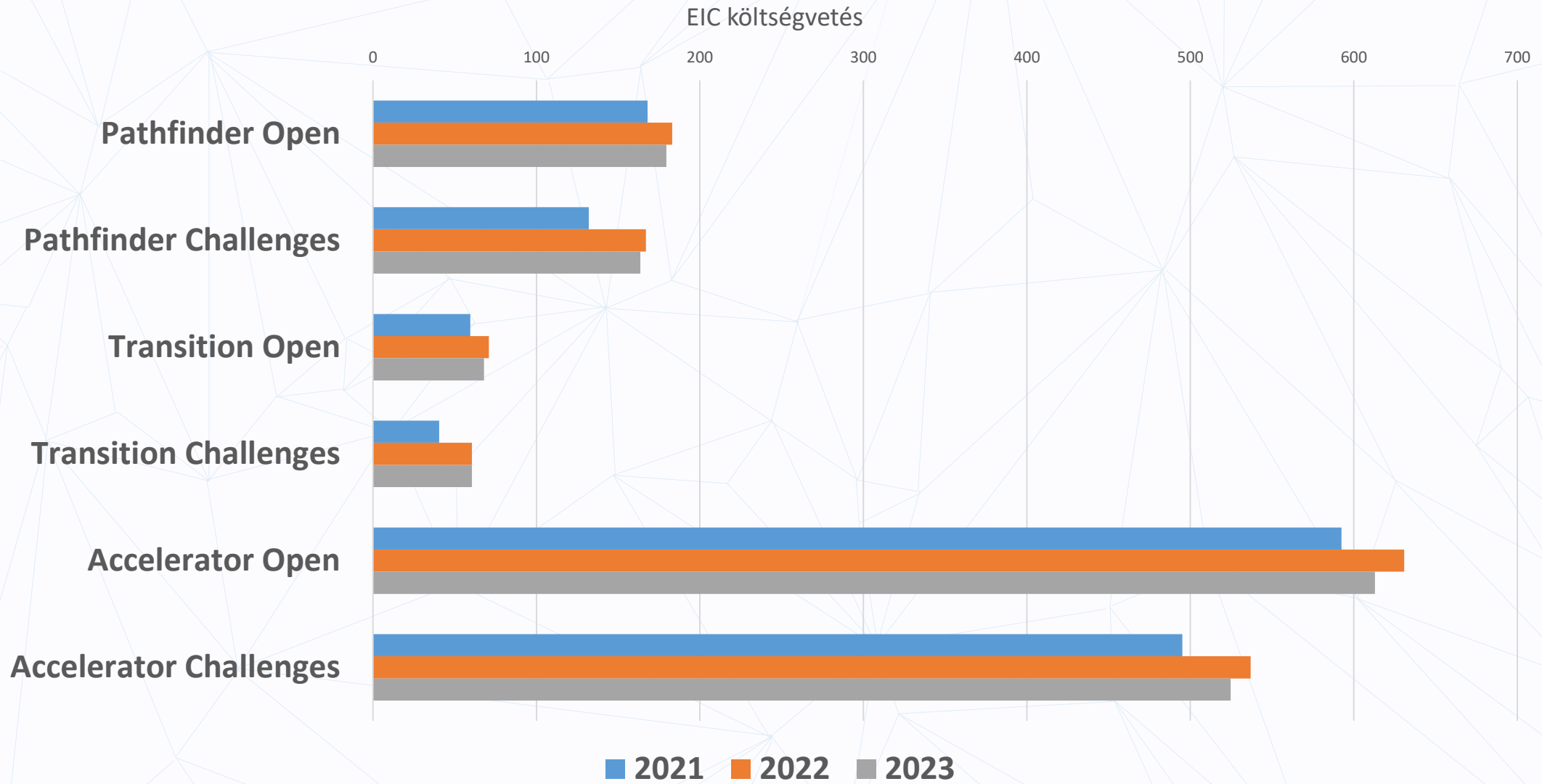
Működő, piacra vihető termék

Pathfinder: korai fázisú (TRL 1-4), interdiszciplináris, radikálisan új tudományos és technológiai kutatást végző konzorciumok támogatása

Transition: Pathfinder vagy ERC projektek továbbfejlesztése, technológiai validációja (TRL 4-6)

Accelerator: piacközeli, kockázatos, gyors növekedési potenciállal rendelkező innovatív projektek támogatása önállóan pályázó KKV-k részére új termék, technológia, szolgáltatás, üzleti modell kifejlesztésére és a piacra vitelére (TRL 6-9)

EIC költségvetés megoszlása (M€)



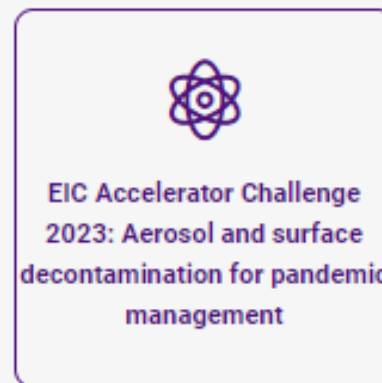
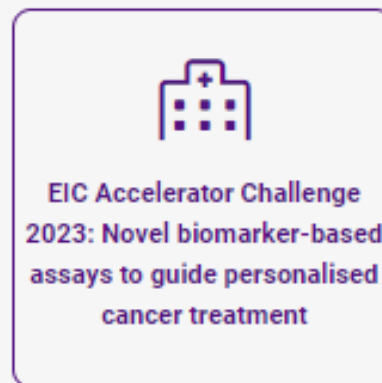
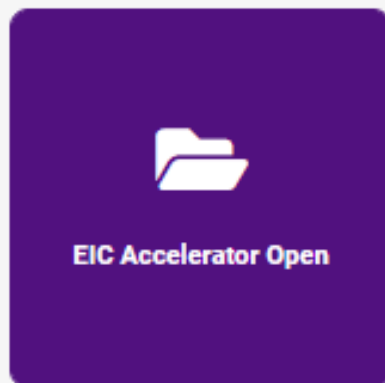
Accelerator pályázat

8



Pályázható témák 2023-ban: https://eic.ec.europa.eu/eic-challenges-information-days_en (EU-s infonap előadások)

Which EIC topic do you want to apply for? *



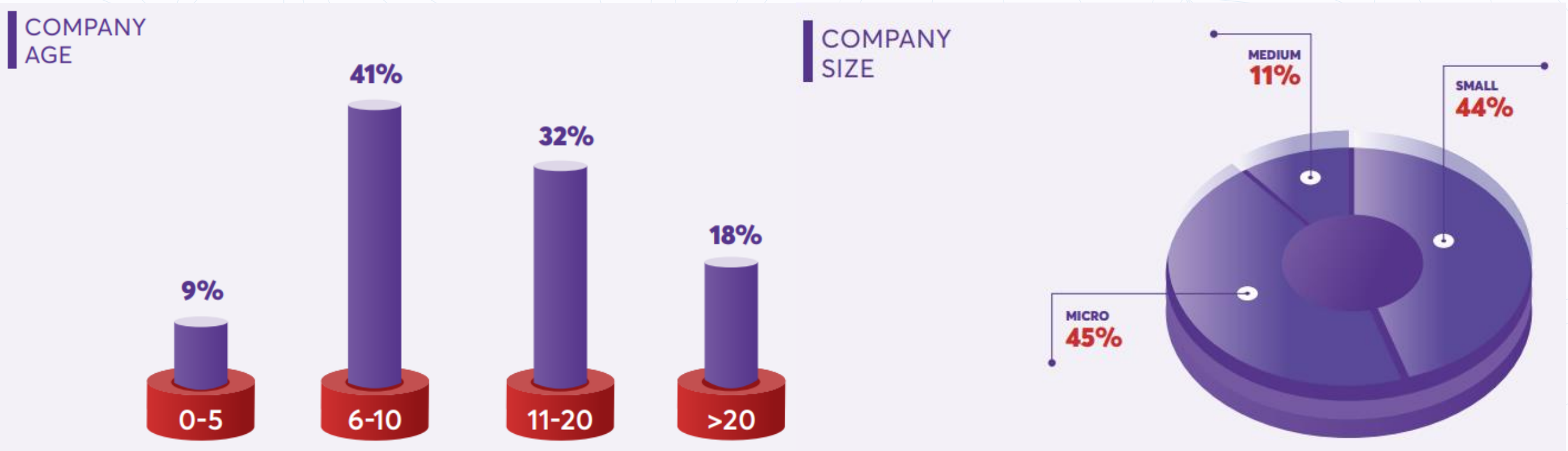
- **KKV önállóan** (lehet start-up is) DE természetes személy is, aki vállalja, hogy szerződéskötésig céget alapít, befektető a cég nevében
- **innovatív, nagy kockázatú fejlesztés bármilyen témában:** technológiai áttörés, új generációs termék vagy szolgáltatás
- **tevékenység: prototípus továbbfejlesztése** releváns környezetben, rendszer szintű demonstráció, jogszabályoknak, szabványoknak történő megfelelés (TRL 6-8), **piacra vitel** (TRL 9)
- **számszerűsíthető versenyelőnyök:** energiatakarékos, kevesebb hulladék, könnyebben és gyorsabban használható, nagyobb teljesítményű, olcsóbb, több funkció, több alkalmazási terület, kedvezőbb méret ...

Acceleratorra pályázó cég jellemzői

- **piacképes:** új piacot teremt, piaci résből kilép a széles piacra, nagy piaci részesedést ér el
- **nagy növekedési potenciál** (létszám, árbevétel, profit)
- **szakértő, motivált csapat**
- **nem tud a fejlesztéshez és a növekedéshez a piacról forrást szerezni,**
 - csak a következő fejlesztési lépcsőnél válik a befektetők számára vonzóvá
 - eddig csak kedvezőtlen befektetési ajánlatot kapott (túl nagy tulajdonrészt kérnek, nagyon alacsonyra értékelik a céget)
 - induló összeget már biztosított a piaci befektető, de nem tudja / nem meri tovább finanszírozni a projektet (igazolni kell)

Acceleratorra pályázó cég jellemzői

A 2014-2021 között támogatott vállalkozások 16%-át nők vezetik



Accelerator projekt jellemzői

futamidő: 24 hónap

fejlesztéshez max. 2,5 millió eurós támogatás
(átlagosan igényelt: 2 millió euró)

támogatási intenzitás: 70%

piacra vitelhez és növekedéshez 0,5 - 15 millió eurós
befektetés az EIC Alapból (TRL 9)
(átlagosan kért befektetési összeg 5 millió euró)

támogatás és befektetés (blended finance) – fejlesztés és piacra vitel finanszírozása

csak támogatás (grant only) – csak a fejlesztés finanszírozása, a piacosítást saját forrásból vagy konkrét külső forrásból fedezi a cég, nincs szüksége EIC befektetésre

először támogatás (grant first) – TRL 5-ről induló fejlesztések esetében vagy EIC Pathfinder, Transition és a European Research Council által finanszírozott projektek folytatásaként, melyeknél a technológiai bizonytalanság miatt szükség van a fejlesztés validációjára és demonstrációjára, piacképességének majd a kijelölt mérföldkő elérése után döntés születik arról, hogy érdemes-e folytatni a projektet, ha igen, akkor utólag kaphat befektetést

csak befektetés (investment only): korábbi Accelerator nyerteseknek, akik csak támogatást vettek igénybe és small midcap-eknek (max. 500 fős cégek) a piaci terjeszkedéshez és a gyors növekedéshez

Mesterséges intelligencia platform (AI tool)

14



- Segíti a pályázat elkészítését és beadását, de a végső tartalom és a beadás a pályázó felelőssége. A pályázó a beadásig módosíthatja a kapott visszajelzés alapján a kérdőívre adott eredeti válaszait.
- Segíti az értékelőket, de a döntést a bíráló hozza meg.

Discovery modul: az európai innovációs ökoszisztéma finanszírozási lehetőségeinek bemutatása (pályázatok, befektetés, hitel)

Diagnosztikai modul: metodológia, a projekt értékelése tényszerű adatok alapján

- technológia készültség szintje,
- tudományos pontszám (publikációk, EU-s projektek eredményei),
- technológiai pontszám (szabadalmak),
- piac (piacelemzések adatai, partnerek).

Design modul: lépésről lépésre segít a főpályázat elkészítésében, javaslatokat tesz, elemzi a projekt tartalmát.

Értékelési modul

1. lépcső: Rövid pályázat

15



Rövid pályázat (előszűrés):

- 5 oldalas szöveges bemutatkozás (innováció, piac, csapat a kérdőív alapján),
- 10 diás prezentáció (grafikonok is),
- 3 perces videó pitch (csapat, motiváció)

Ha a pályázó hozzájárul az adatai továbbításához, akkor az NCP is értesül a beadásról és segítséget tud nyújtani

Beadás: folyamatosan

Értékelési szempontok: kiválóság, hatás, végrehajtás,

Értékelés: 4 bíráló, továbbjutás, ha 2 bíráló GO minősítést ad mindhárom értékelési szempontra

Eredményhirdetés: 4 héttel a beadás után

Egy újra beadási lehetőség, második elutasítás után 12 hónapig nem pályázhat.



2. lépcső: Főpályázat

16



Főpályázat: üzleti terv, cég pénzügyi helyzete és struktúrája, mérföldkövek (WP for technology development, market activities, management, Tasks - Deliverables).

Coaching: Elkészítéséhez 3 napos coaching (adatbázisból választhat a cég 1 coachot)

Beadás: évente 4 beadási határidő **(2023. január 11., március 22, június 7, október 4.)**

Értékelési szempontok: kiválóság, hatás, végrehajtás (kockázat mértéke)

Értékelés: Továbbjutás, ha mindhárom külső szakértő mindhárom értékelési szempontra GO minősítést ad vagy második beadásánál, ha 2 értékelő mindhárom értékelési szempontra GO-t ad, a harmadik értékelő a kiválóságra GO-t, de a hatás vagy végrehajtás szempontra NOGO-t (tehát 9 helyett 8 GO-t kap a projekt), akkor negyedik értékelőt kérnek fel a NOGO-t kapott értékelési szempont újraértékelésére. Ha a negyedik értékelő GO-t ad, akkor a vállalkozást behívják a következő interjú körre (nem arra, amire a beadás alapján bejuthatott volna).

Eredményhirdetés: beadási határidőtől számított 5-6 hét múlva

Hozzájárulás, hogy az EIC Alap által validált befektetők információt kapjanak a cégről és a projektről

Hozzájárulás, hogy Seal of Excellence (interjúra behívott, de nem nyertes cég) esetén az elérhetőségét átadják a saját országa finanszírozó szervezetének

Egy újra beadási lehetőség, második elutasítás után 12 hónapig nem pályázhat.



3. lépcső: Interjú

Interjúra behívás: Beadási határidőtől számított 8-9 hét múlva.

Az interjúra minden megfelelt pályázatot behívnak.

Eredményhirdetés: az interjút követő 2-3 hét múlva.

Interjú zsűri: min. 6 zsűritag

GO → támogatás

NO GO → de potenciálisan jó pályázat, az értékelés alapján javítani kell és egyszer újra behívható közvetlenül az interjúra

NO GO → első 2 kritériumnak megfelel, de a kockázat mértéke miatt nem → Seal of Excellence

NO GO → egyszer újra beadható a főpályázatra

Másodjára NO GO → 12 hónapig nem pályázhat, akkor az első lépcsőre adhat be másik projektjavaslatot

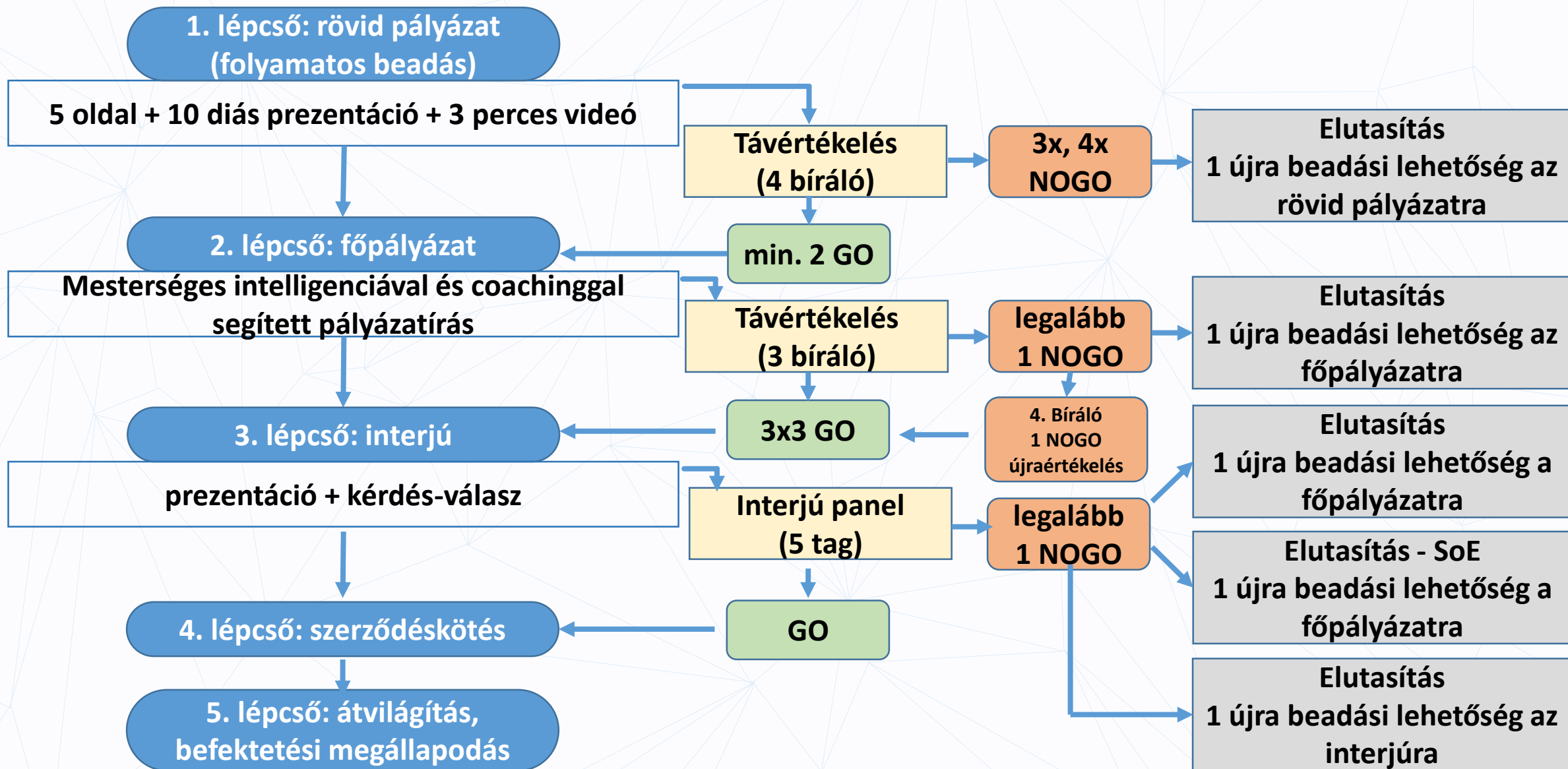




- szerződéskötés a támogatásra vonatkozóan
- átvilágítás (Due diligence) és befektetési tárgyalások 2-6 hónap
- EIC Fund az átvilágítás eredményeként javasolhatja a támogatási szerződés módosítását, vagy megszüntetését is ha csalást, visszaélést talált.
- 0,5-15 millió eurós befektetés
- cégre szabott megállapodás (tulajdonrész, átváltható hitel, visszatérítendő előleg, garancia)
- EIC Alap max. 25%-os részesedést (szavazati jogot) szerez (eddig átlagosan 9%-os részesedés)
- Befektetés időtartama: 7-15 év (a befektetést mérföldkövek szerinti részletekben kapja meg a cég)
- Társbefektető(k) (a cég is hozhat, az EIC Alap is keres)
- Az EIC Alap nem szól bele a cég napi működésébe, mentort jelöl ki a cég mellé
- Az EIC Alap türelmes befektető, de bármikor kiszáll, ha piaci alapon megveszi egy másik befektető a tulajdonrészét.

Pályázatírás és értékelés

19



Üzleti tanácsadó szolgáltatások (BAS)

20



EIC finanszírozásával a nyertes és Seal of Excellence cégeknek:

- coachok (üzletfejlesztés),
- mentorok (cégvezetési képességek erősítése),
- képzések,
- befektetők előtti prezentációk,
- kapcsolatépítés (disztribútorokkal, ügyfelekkel, nagyvállalatokkal, iparági együttműködő partnerekkel),
- tengerentúli kiállítások

Enterprise Europe Network (EEN): 3-5 napos szolgáltatáscsomag pályázóknak, SoE cégeknek

2022. március: beadottak 25%-a továbbjutott az interjúra, 6%-a nyert

	beadott open	beadott open blended finance	beadott open grant first	beadott open grant only	beadott challenge	beadott challenge blended finance	beadott challenge grant first	beadott challenge grant only	összesen	magyar
főpályázat	798	526	135	137	304	204	49	51	1102	11
interjú	184	131	26	27	82	53	13	16	266	3
nyert	50	37	4	9	24	17	3	4	74	0

2022. júniusi beadás:

beadott pályázat: 986

Interjúra behívott: 206 cég (20%)+ az előző interjúról visszahívott 26 cég
 155 blended finance, 38 grant first, 39 grant only, nyertes 75 cég

Accelerator rásegítő pályázat (EU_KKV)

Támogatás célja: üzleti tervet is tartalmazó megvalósíthatósági tanulmány elkészítése angol nyelven

Pályázók: prototípus szintű, nemzetközi szinten innovatív fejlesztéssel rendelkező KKV-k (kizáró ok, ha beadott Accelerator pályázatot, mert akkor már készen van az üzleti terve)

Támogatás: 4 millió Ft/projekt (100%-os támogatás)

Támogatási keret: 100 millió Ft

Futamidő: max. 12 hónap

Beadás: **tavaly lezárult**

Pályázat:

1. Elektronikus űrlap: megvalósíthatósági tanulmány elkészítésének bemutatása magyarul (10 pont),
2. Csatoltandó mellékletben (az értékelési szempontok alapján) a fejlesztés bemutatása max. 10 oldalban angolul (90 pont)

Értékelés: NKFI Hivatal által

Kötelező vállalás: Accelerator pályázat benyújtása

<https://nkfi.gov.hu/palyazoknak/nkfi-alap/horizont-europa-accelerator-rasegito-palyazat-2021-112-eu-kkv/palyazati-felhivas>

- Alacsony a nemzetközi szintű tudományos és technológiai **újdonságtartalom** – kicsi az előrelépés a már meglévő technológiákhoz és termékekhez képest
- Nincs a cég tulajdonában lévő **szabadalom** a termék kulcsinnovációjának védelmére – könnyen lemásolható a termék, ezért az üzleti siker is korlátozott
- Nincs külső fél, aki validálta a technológia működését
- Nem világos, hogy miért éri meg a **vevőknek** ezt a terméket választani a versenytárs termékekhez képest (a kedvezőbb ár nem elég), pontosan mire használható a termék (termékcsalád), nincs a vevőktől szándéknyilatkozat
- Tervezett bevételek nem megalapozottak (árazás, pontosan ki és miért fizet)
- **Külföldi terjeszkedés** nincs kifejtve (itthonról nyújtott szolgáltatás vagy külföldi irodák felállítása vagy külföldi disztribútorok megbízása, betanítása)
- Cég nem rendelkezik a termék külföldi piacra vitelével kapcsolatos tapasztalattal és nem akar ehhez értő szakembert felvenni, lebecsüli a külföldi piacra vitel költségét és emberi erőforrás igényét
- **Csapat** elkötelezettsége nem meggyőző (több helyen is dolgoznak, nem fordítanak elegendő időt a projektre), egy ember dominál, nincs csapatmunka

Cél: a helyi, regionális és nemzetközi innovációs ökoszisztémák összekapcsolása (CONNECT), az innovációt végző szereplők (egyetemek, kutatóintézetek, szakmai és üzletfejlesztési szervezetek, innovációs ügynökségek, EIT, KKV-k és start-upok, befektetők) együttműködésének segítése

- Women TechEU – nők által alapított és vezetett technológia start-upok részére 75 000 eurós támogatás a termék és az üzleti terv továbbfejlesztésére, piaci validációra, partnerkeresésre
- Innovatív megoldások tesztelését és piacosítását segítő szolgáltatások kidolgozása
- Innovációs közbeszerzéseket segítő tanácsadó szolgáltatás

INNOVSMES – KKV-k innovációs tevékenységét támogató Eurostars pályázat EU-s finanszírozása (30%)

KÖSZÖNÖM A FIGYELMET!

Divinyi Ágnes

Nemzeti Kutatási, Fejlesztési és Innovációs Hivatal

agnes.divinyi@nkfi.gov.hu