



**Transition pályázaton nyertes vállalkozás
tapasztalatai és tanácsai**

Bemutatkozás

Wootsch Attila

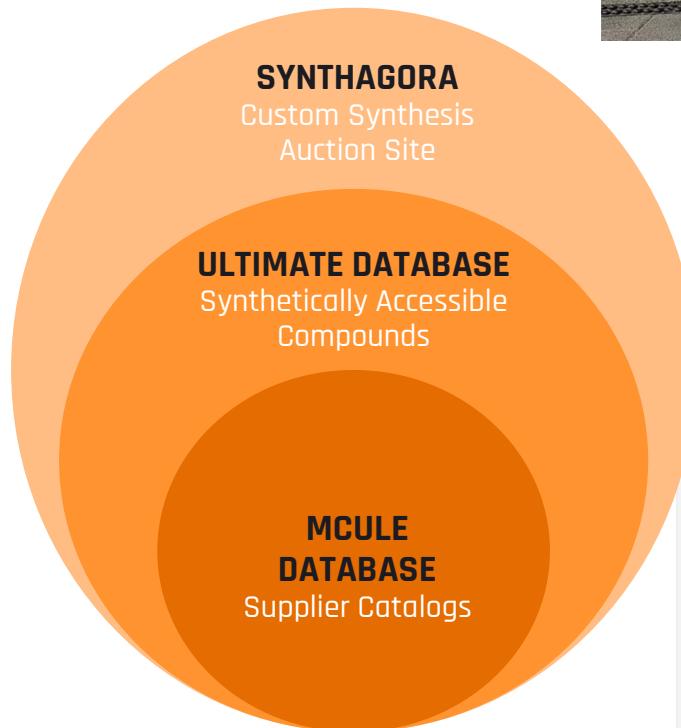
- **Vegyésmérnök PhD, közgazász**
- **1997-2007 MTA Izotópkutató Intézet**, Heterogén katalízis, hidrogén előállítás
- **2007-2010 ThalesNano Zrt**, Kémiai vezető
- **2010-2013 Fejlesztési és Kutatóközpont kft**, vezető projektmenedzser, pályázatíró
- **2013-2015 Ateknea Solutions Hungary**, CEO, regionális igazgató
- **2016-tól, Wootsch & Partners kft**, alapító, CEO, pályázat és projekt menedzsment szolgáltatások
- **2017-től Mcule**: Innovációs menedzser, ULTIMATE projektvezető

- Mcule mellett:



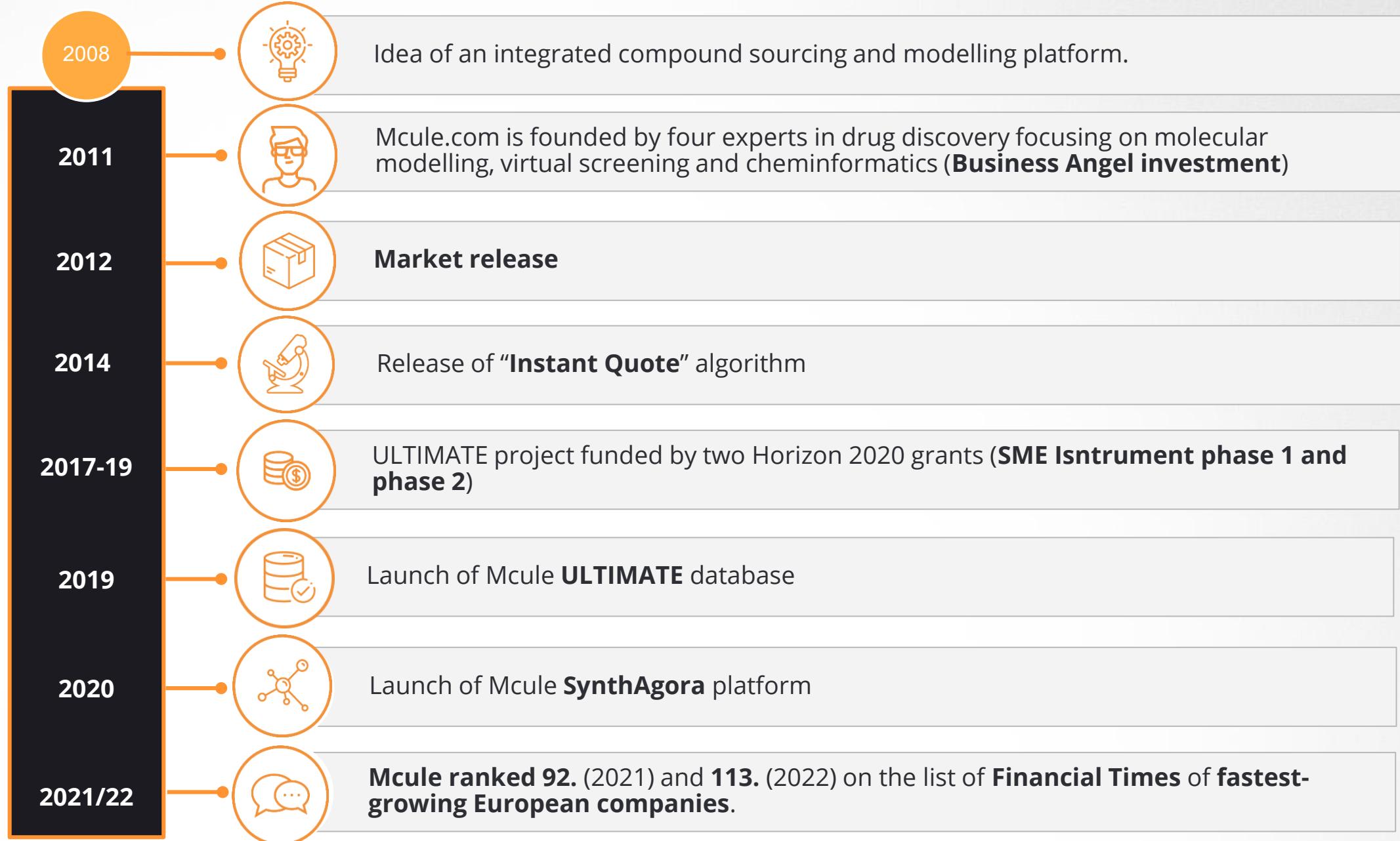
About Mcule

- **10+ years** in the compound sourcing market
- **EU and USA headquarters**
- Privately owned
- Dynamic team with **45+ employees**
- Inventor of the **ULTIMATE** concept
- Complex cheminformatic solutions
- Three established chemical marketplaces
 - Mcule supplier catalogs
 - **ULTIMATE**
 - SynthAgora
- Clients: pharma & biotech companies, and academic research groups all around the world



Mcule's **online drug discovery platform** integrates the purchasable and synthetically accessible chemical universe with advanced searching and modeling tools.

History of Mcule



Alessandro Troisi - ERC POC



Alessandro Troisi

Computational chemistry methods (classical, quantum & analytical theories) for semiconducting polymers, molecular crystals, organic solar cells, dye sensitized solar cells, molecular aggregates, excitonic systems.

2001: PhD University Bologna

2002-2003 North-western University - USA

2004-2005 University of Bologna

2005-2016 Warwick University (UK), Professor (2010)

2017- Liverpool University

Marlow Award of the Royal Society of Chemistry,

ERC – Starting Investigator Award (2009-2013)

ERC – Consolidator Grant (2014-2019)

ERC – Proof of concept Grant – POC (2020-2021)



Story of Alessandro and Mcule



Alessandro Troisi



Ömer Omar

They developed a technology able to screen the space of commercially supplied 12 million molecules for a range of desirable optical and electronic properties.

Is the calculation correct????

Compounds must be purchased and compared...



1. Purchased some compounds
2. info@mcule.com – interested in collaboration
3. Mcule followed up

Story of the proposal

Problem: Organic electronic materials are developed mainly based on chemical intuition, cumbersome small scale synthesis supported only by limited virtual screening.

Aim: Development of the **leading digital platform** (DiaDEM) for discovery of Organic Electronics Materials

- **To identify** molecules with the desirable combination of properties by virtual screening from all compounds commercially available or synthesizable
- **To procure** the compounds for testing

1. An **exhaustive database** of all commercially available or synthesizable compounds with basic precomputed properties  **Search**
2. **On-demand computation** of refined properties depending on the targeted application  **Refine**
3. Direct **sales channel** to procure suitable compounds for experimental validation  **Buy**



Virtual design of organic electronic (OE) materials by predictive, adjustable software for simulation of OE devices



Tobias Neumann



Timo Strunk

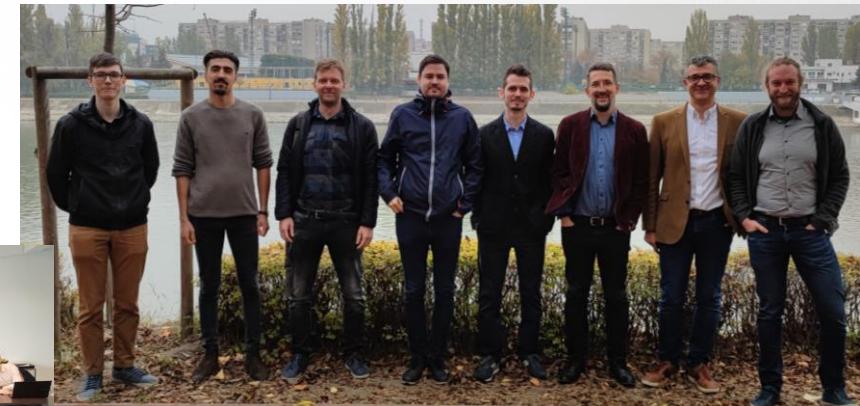
Story of the proposal

Call: EIC Transition: lab-to-tech transition, business case and model towards commercialisation.

- **7 July 2021: first meeting**
- **22 September 2021: proposal submission**
- 18 November 2021: invitation to interview
- 29 November 2021: interview
- 14 December 2021: invitation for Grant Agreement
- 3 February 2022: Request coordinator change due to non-signed brexit agreement
- 25 February 2022: submission of Grant Agreement
- 21 March 2022: signature of Grant Agreement
- 21 April 2022: prefinancing arrives to Mcule's account (75%)
- **1 May 2022. Project start**
- 5 May 2025: kick-off meeting (Frankfurt)
- 24 October: M6 meeting, Budapest



101057564 - DiaDEM
EC grant: 1 294 000 € (100% funding rate)
Mcule: 420 000 €
Nanomatch: 674 000 €
(UKRI: ULIV: 859 809 €)
Duration: 1 May 2022 - 30 April 2025.

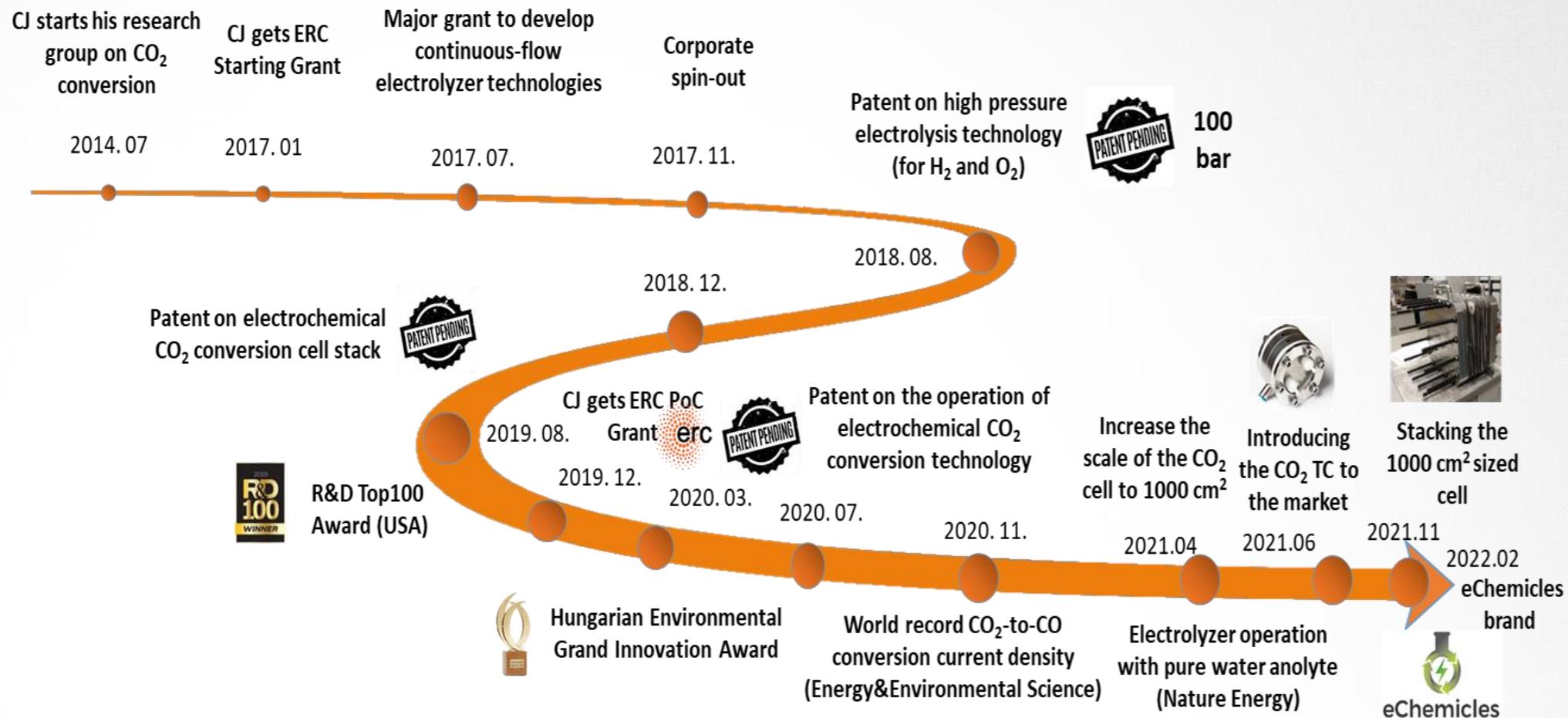


<https://www.diadem-project.eu/>



eChemicles

Another example: SolarCO2Value - Echemicles



Csaba Janáky
Chairman of the
Board, Founder

Internationally recognized expert of energy oriented electrochemistry, especially for turning research results into technologies. He **conceptualized the SolarCO2Value technology**. Co-founder and the Chair of the Board.

Another example: SolarCO2Value - Echemicles

- Project objective is to build and demonstrate the technology for **CO₂ electrolysis to CO using photovoltaic electricity at operational environment** (TRL=6), and get ready for future investments at the end of the project, i.e. by mid 2025.
- Our mid-term objective is to **pilot the first integrated plant** that is able **to transform waste CO₂ to valuable chemicals** (e-wax and e-kerosene) using photovoltaic power as the only energy source and prove the technoeconomic viability of the overall process (TRL=7) by the end of 2026.
- Our long-term objective is to **become the number one electrolyser technology provider** for plants producing valuable chemicals from waste CO₂ using renewable energy sources (TRL=8-9) by 2030

Lab-to-tech transition of the current best low temperature electrolyser technology for CO₂ reduction to CO using solar energy

101099284 - SolarCO2Value

EC grant: 2 373 125 € (100% funding rate)

Single applicant! (Transition challenge)

Duration: 1 December 2022 - 31 May 2025.



<https://solarco2value.eu>

Tapasztalatok, tanácsok: Megfelelő TRL és BRL

Pathfinder	TRL= 1-4, 100% vissza nem térítendő támogatás, <u>Open</u> : Konzorcium (min. 3 ország), max. 3 millió € <u>challenges</u> : 1-2 partner, max. 4 millió €
Transition	TRL= 4-6, 100% vissza nem térítendő támogatás, előzmény: Pathfinder, FET-Open vagy „ERC proof of concept”
Accelerator	TRL= 5/6-8, 70% vissza nem térítendő támogatás, TRL=8-9 befektetés, 1 partner, ami kis- és közép vállalkozás (start-up)

TRL 1 – Alapjelenség megismerése, leírása
TRL 2 – Technológiai koncepció megalkotása

TRL 3 – A koncepció kísérleti bizonyítása

TRL 4 – Technológia validációja laboratóriumi körülmények között

TRL 5 – Technológia validációja releváns körülmények között

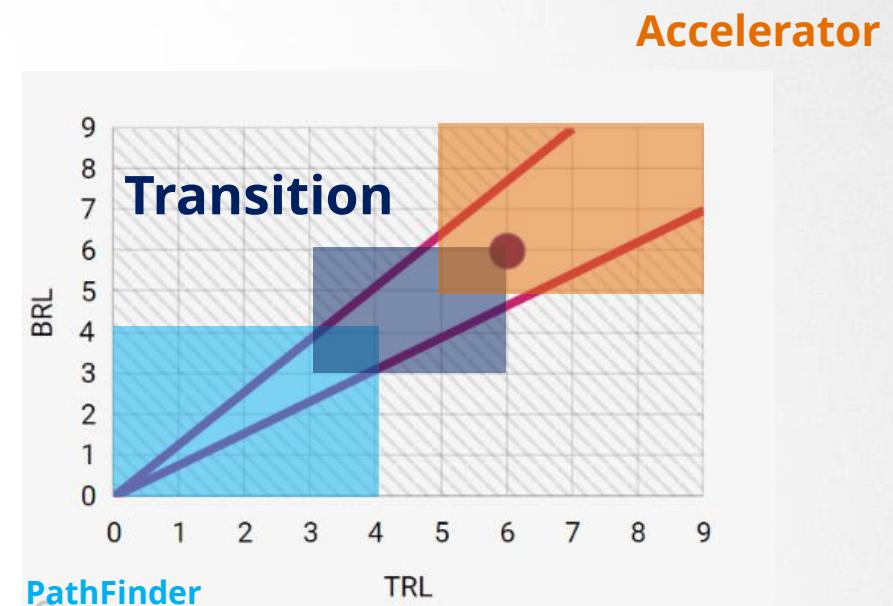
TRL 6 – Technológia demonstrációja releváns körülmények között

TRL 7 – Rendszerszintű prototípus demonstrálása működési környezetben

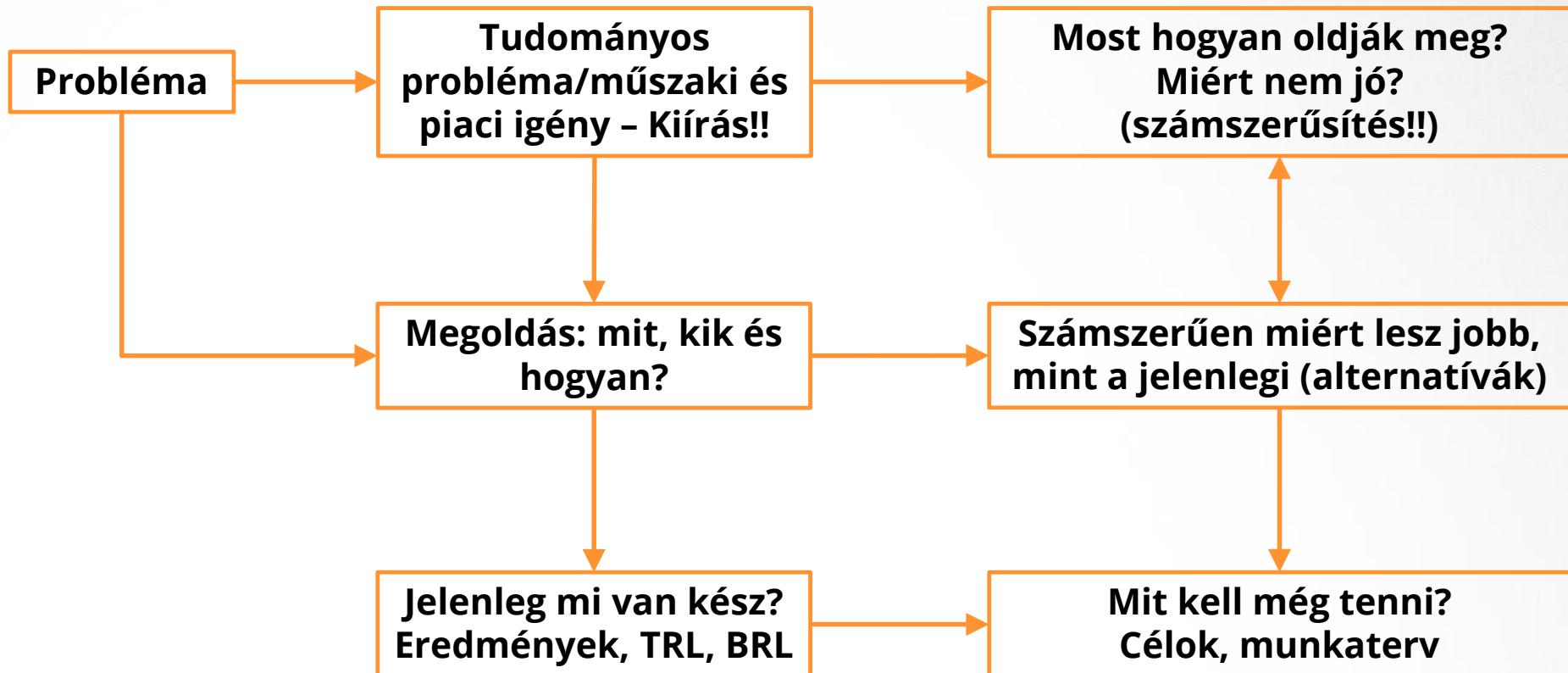
TRL 8 – Rendszer befejezése és minősítése

TRL 9 – Végső rendszer működési rendszerbehelyezése

- BRL 1** – Alapvető piaci probléma felvetése („market”)
- BRL 2** – Formálás: vevői igények megfogalmazása („need”)
- BRL 3** – Validáció: kezdeti ajánlat („initial offering”)
- BRL 4** – Kis-méretű kampány (alfa-teszt kiválasztott érintettek bevonásával)
- BRL 5** – Kezdeti felhasználók (béta-teszt kiválasztott felhasználókkal)
- BRL 6** – Vásárlás bizonyítása első fizetős ügyfelekkel („proof of traction”)
- BRL 7** – Elégedettség bizonyítása fizetős ügyfelekkel („proof of satisfaction”)
- BRL 8** – Skálázhatóság bizonyítása („proof of scalability”)
- BRL 9** – Stabilitás bizonyítása („proof of stability”)



Tapasztalatok, tanácsok: Legyen történet!



Tapasztalatok, tanácsok: Kövessük a kiírást!

1. SMART célok

- Specifikus
- Mérhető
- Ambiciózus
- Reális
- Időbeli

Our project objectives are:

- To develop the chemical database of **500 million molecules** "Ultimate database", which is at least **50 times larger than currently available** "off-the-shelf" compound databases
- The "virtual compounds" will be easily accessible for clients, as they can be synthesized by easy reactions (**min. 80% delivery rate**), at affordable price, in reasonable time (**max. 6 weeks of delivery time**)

2.

- Az egész pályázat az által elvárt hatást célozza meg! (pl. „Lab-to-tech tranistion”)
- Hatásra is legyenek KPI-ok
- Legyen elsődleges üzleti terv, adat és IP menedzsment
- Open Science szempontok

3.

- Munkacsomagok fedjék le a műszaki fejlesztéseket (TRL)
- Legyenek nem-műszaki munkacsomagok: üzletfejlesztés (exploitation) és ismeretterjesztés (dissemination)
- Menedzsment tartalmazza az IP, adat és esélyegyenlőségi menedzsmentet is!

Tapasztalatok, tanácsok: Take aways

Kiválóság

- Objektív mérőszámok
- Független ranglisták, versenyek
- Ambíciózus célok

Hihetőség

- Megvalósítható célok
- Reális szerepek
- Tapasztalt csapat (akik már csináltak hasonlót)

Hitelesség

- Hiteles cégek és emberek
- Honlapok, profilok (pl. LinkedIn) megfelelők
- A projekt témájához kapcsolódó tevékenységek





Köszönöm a figyelmet!

Wootsch Attila
attila.wootsch@mcule.com

mcule.com