

# HORIZONT 2020 KKV ESZKÖZ PÁLYÁZAT

Divinyi Ágnes

Nemzeti Kutatási, Fejlesztési és Innovációs Hivatal

KKV eszköz nemzeti kapcsolattartó (NCP)

2018. június 5.



# Európai Innovációs Tanács (EIC)

Az EIC célja az áttörést jelentő, bármelyik tudomány és tématerületen, több ipari szektort, technológiát, tématerületet, az értéklánc több szintjét átfogó együttműködés révén megvalósuló, nagy kockázatú kutatás és innováció támogatása, mely lehetővé teszi, illetve meggyorsítja a cégek növekedését, nemzetközi terjeszkedését, új piacok és munkahelyek létrehozását.

- **KKV eszköz (SME Instrument):** piacközeli, gyors növekedési potenciállal rendelkező innovatív projektek támogatása KKV-k, vagy KKV-k konzorciumai részére új termék, technológia, szolgáltatás, üzleti modell kifejlesztésére
- **innováció gyorsítása (Fast Track to Innovation):** ipari részvételű konzorciumok piacközeli innovációinak támogatása
- **jövőbeni feltörekvő technológiák (Future Emerging Technologies FET Open):** korai fázisú, interdiszciplináris, radikálisan új tudományos és technológiai kutatást végző konzorciumok támogatása
- **innovációt ösztönző díjak**



# KKV eszköz pályázat



Műszaki szempontból működő ötlet (TRL6)

Üzleti tervet is tartalmazó megvalósíthatósági tanulmány elkészítése  
50.000 euró  
6 hónap

Termék, technológia, szolgáltatás kifejlesztése, üzleti terv aktualizálása  
0,5-2,5 millió euró  
12-24 hónap

Piacra jutást segítő képzés, hálózatépítés  
nincs támogatás

## KKV eszköz pályázat jellemzői

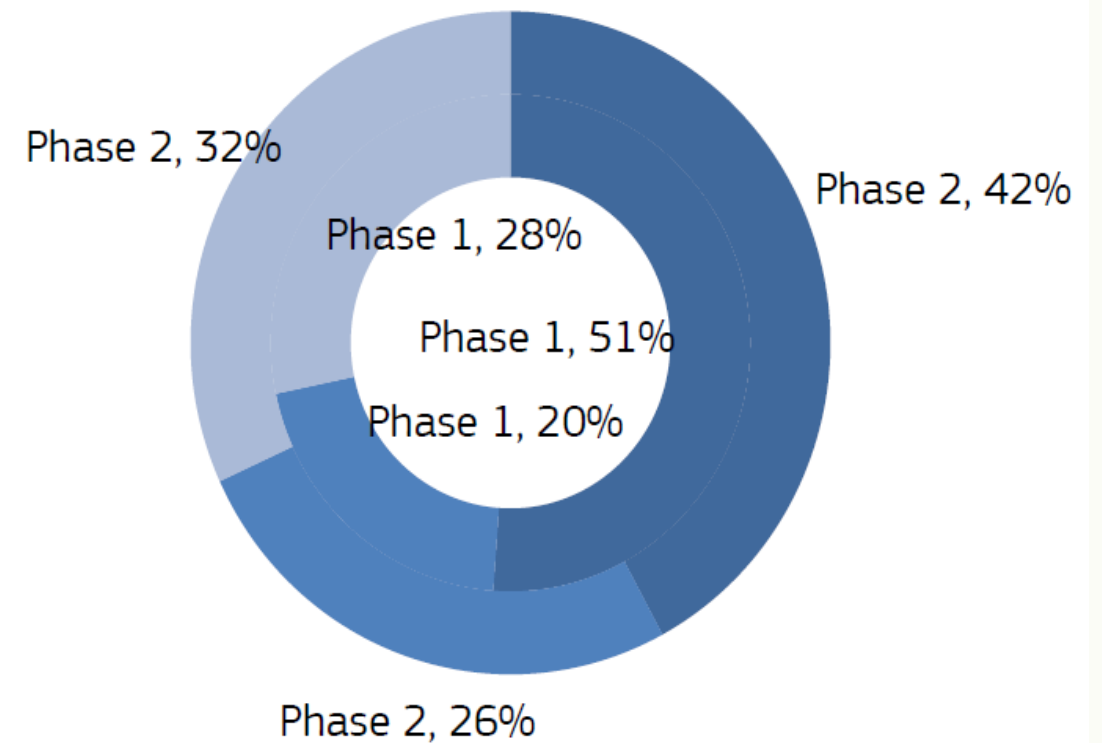
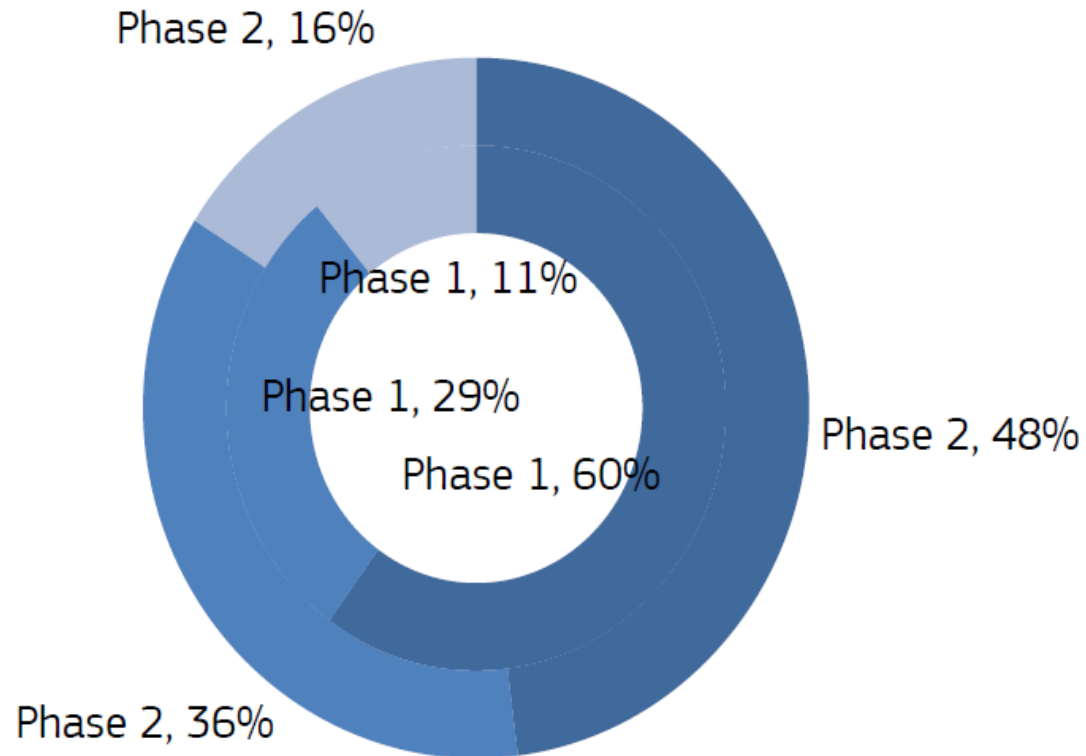
- a 2 fázis közvetlenül is pályázható (nem kell az 1. fázissal kezdeni)
- a cég önállóan is indulhat, de egyszerre csak egy pályázatot adhat be
- elektronikus pályázat megadott űrlap alapján (participant portal), ami az 1. fázisban 10 oldal, a 2. fázisban 30 oldal  
(<https://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/opportunities/h2020/topics/eic-smeinst-2018-2020.html> )
- bármilyen téma (bottom-up)
- évente négy beadási határidő, arányosan elosztott támogatási kerettel
- eredményhirdetés az 1. fázisban 2 hónap, 2. fázisban 4 hónap múlva
- újrabeadási lehetőség
- DE a nagy érdeklődés miatt alacsony sikerarány (4-6%)
- nyerteseknek coaching, mentoring



# KKV eszköz pályázat

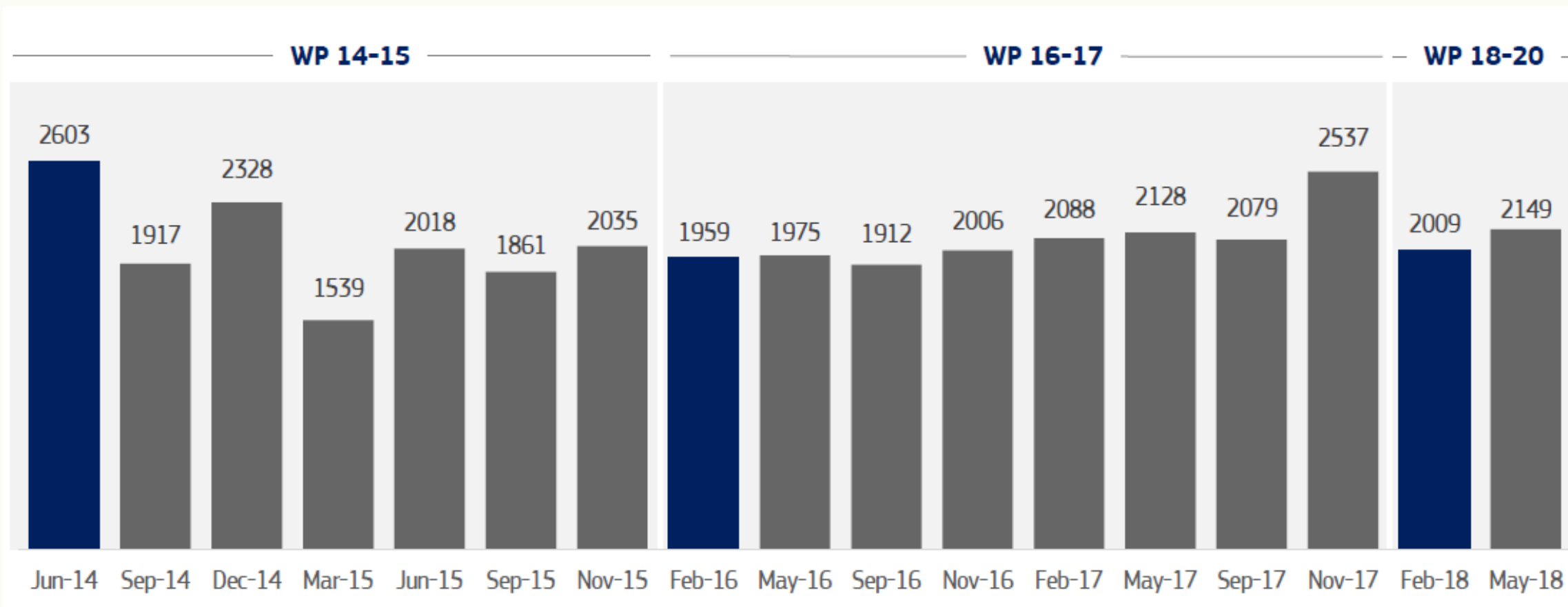
## Pályázók

■ Micro (1-9 employees) ■ Small (10-49 employees) ■ Medium (50-250 employees) ■ UP TO 5 YEARS ■ 6 TO 10 YEARS ■ MORE THAN 11 YEARS



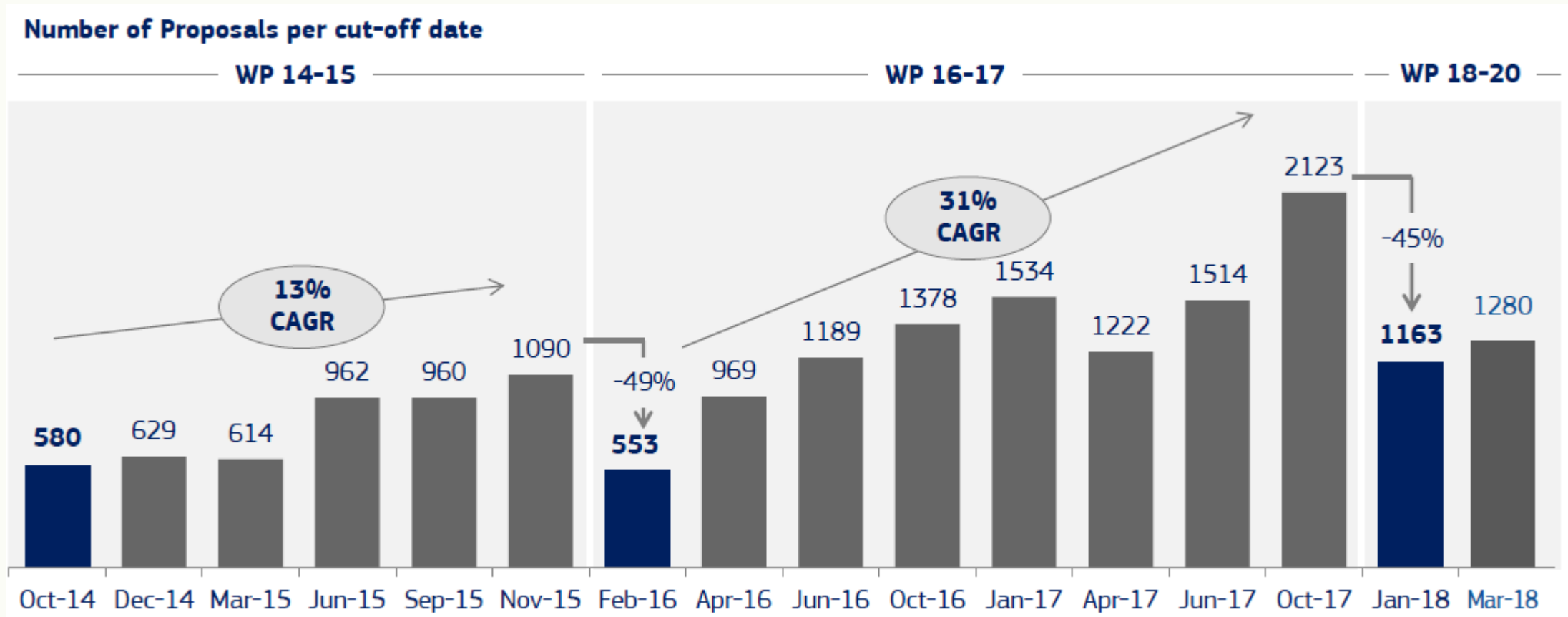
# KKV eszköz pályázat

## 1. fázisra beadott pályázatok száma



# KKV eszköz pályázat

## 2. Fázisra beadott pályázatok száma





# KKV eszköz pályázat értékelése

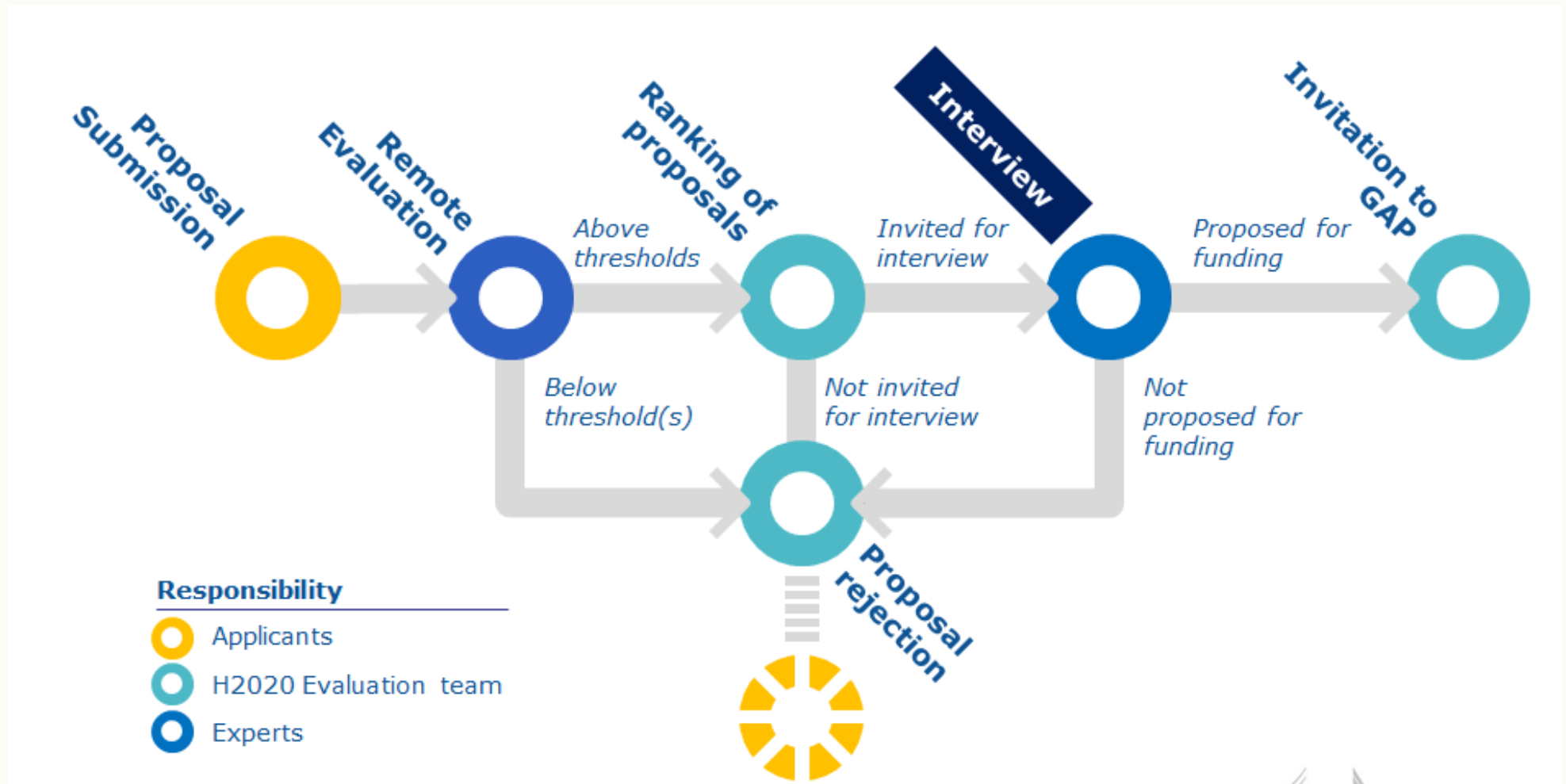
- Értékelési szempontok (pontozás 0-15 között, szakmai küszöb: 13 pont)
  - Hatás (50%-os súlyozás): piacteremtő fejlesztés, globális/európai piac, piacelemzés, fizetőképes kereslet, vevők, üzleti modell, vállalkozás növekedési kilátásai, szellemi tulajdonvédelem, szabályozási környezet
  - Kiválóság (25%-os súly): nagy kockázatú, nagy újdonságtartalmú, nagy növekedési potenciállal rendelkező innováció, műszaki és üzleti megvalósíthatóság
  - A végrehajtás minősége és hatékonysága (25%-os súly): a csapat műszaki és üzleti felkészültsége, menedzsment, hiányzó kompetenciák bevonása, erőforrások (eszközök, kapcsolatrendszer, alvállalkozók), reális ütemezés, feladatok egymásra épülése
1. fázis: távértékelés, értékelők a műszaki és üzleti szektorból
  2. fázis: távértékelés, majd a **továbbjutóknak személyes interjú Brüsszelben** (csak a cég munkatársa), „A” minősítést kapott KKV-k kaphatnak támogatást





# KKV eszköz pályázat értékelése

## 2. fázis



## KKV eszköz pályázat értékelése

**Interjúra behívottak: pontszám alapján kétszer annyi pályázat, mint amennyi a támogatási keretbe belefér**

**Az interjú kb. 30 percig tart**

- **10 perces előadás az előzetesen megadott minta alapján (10 diás pitch deck)**
- **20 percben kérdések és válaszok, főleg a cégről, a csapatról, az üzleti modellről, a piaci kilátásokról**



# KKV eszköz pályázat - interjú

- Tartalom: Ismerni kell a közönséget, akinek prezentál (milyen háttérrel rendelkeznek). Átfogóan kell nézni a témát, lépésről lépésre kell felépíteni, hogy érthető legyen kívülálló számára is. Be kell mutatni, hogy miért csinálja az adott fejlesztést, mi az a probléma, amire a megoldást keresi. Egy nagyobb problémából mennyi az, amit ténylegesen meg tud oldani. A létező megoldások (mint a probléma részei), hogyan kezelik a problémát, miért rosszabbak, mint a javasolt. A megoldás nem egyenlő a termékkel (pl. probléma, hogy a termelők és a vevők nincsenek kapcsolatban, a megoldás az, hogy össze kell hozni őket, a termék egy eszköz arra, hogy ezt hogyan csináljuk). A felhasználó nem feltétlenül egyenlő a vevővel (aki fizet).
- A hallgatóság nem feltétlenül lesz felhasználója a fejlesztésnek, de meg kell győzni őket, hogy tényleg lesznek olyanok, akiknek szükségük van rá és fizetni is hajlandóak érte. Nem szabad egysíkúan beszélni (hangsúly, hangerő, testbeszéd, szemkontaktus).
- Be kell mutatni a csapatot (szakértelem, lelkesedés, elkötelezettség, LinkedIn szerint tényleg ott dolgoznak-e), piacot (globális piac, nagy számokat mutatni, saját felmérés arról, hogy mekkora a piac, ne tanulmány idézni, mert az többnyire nem pont arról a piacról szól), kockázatokat (ne legyen nagy). Miért ez a cég csinálja és miért most. Mi változott a piacon, technológiában, jogszabályi környezetben, amiért pont most időszerű a projekt.
- Realisztikusak legyenek a számok (költségek, felhasználók száma, eladott darabszám, egységár, haszon).
- Élő beszédben kell bemutatni a fejlesztést, video csak akkor, ha feltétlenül szükséges. Beszéd közben nem szabad elkalandozni, mert letelik az idő és fontos dolgok kimaradnak, tartani kell a tervet. Minden szó számít, egyszerű nyelvezet legyen. A beszéd ne hangozzon írott szöveggént. Konkrét példákat lehet mondani a használatra (use cases), a közönséghez kell igazítani, hogy melyiket emeli ki. Összeszedettnek, viccesnek és energikusnak kell lenni (de nem hadarni), de nem szabad színészkedni, mert látszik és akkor nem lesz hiteles. Személyes példát is lehet mondani.
- Annak kell előadni, aki erre a legalkalmasabb a csapatból, a kérdésekre már közösen kell válaszolni. Legyen előre egy szereposztás, hogy melyik típusú kérdésre ki válaszol, ne legyen ott tétovázás. Fel kell készülni a kukacoskodó kérdésekre. Kritikus kérdéseket a pitchben kell megválaszolni, mert ott kontrolláltan lehet, kérdésként nem lehet tudni, hogy hogyan merül fel. A pitch előtt több ember előtt gyakorolni kell, hogy legyen nyomás is a beszélőn, mert stresszhelyzetben lehet, hogy máshogy ad elő. Lehetnek váratlan kérdések: beszélő által nem ismert versenytárs, aki még nem hozta nyilvánosságra a hasonló fejlesztését (a befektető hallotta pitchelni).



# KKV eszköz pályázat értékelése

## 6 interjú zsűri



1

**Engineering, ICT,  
Energy, Security**



2

**Cultural/Creative  
Economy, FinTech,  
related ICT**



3

**Construction & Transport,  
Space, Eco-Innovation**



4 **Biotech & Bioeconomy  
(health part)  
Health Tec**



5

**Biotech, Food,  
Agri- & Aquaculture**



6

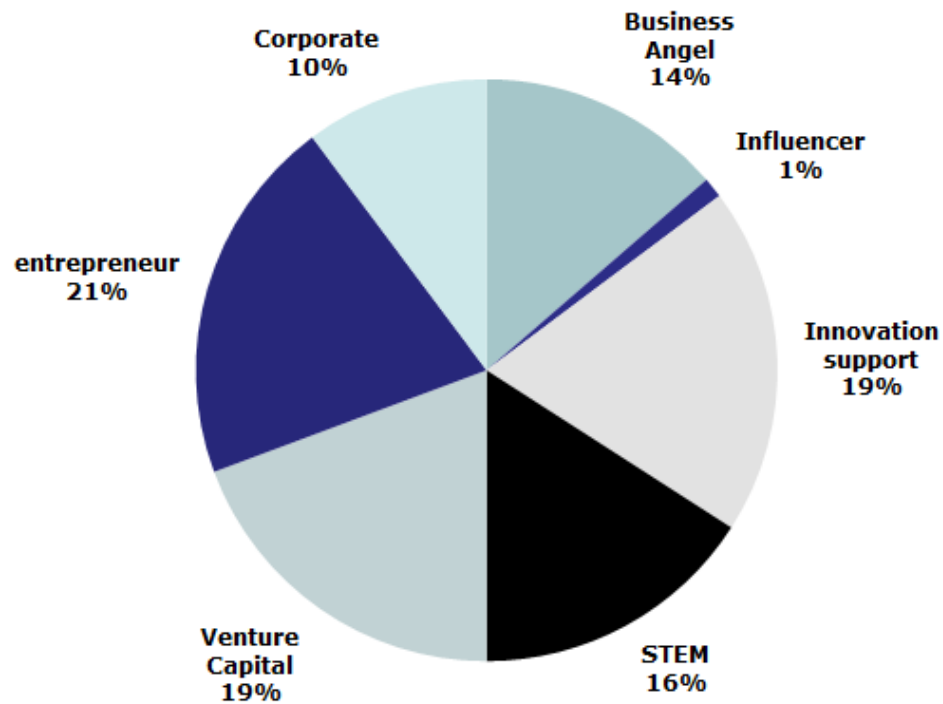
**ICT, e-Health, Technology**



# KKV eszköz pályázat értékelési zsűri összetétele

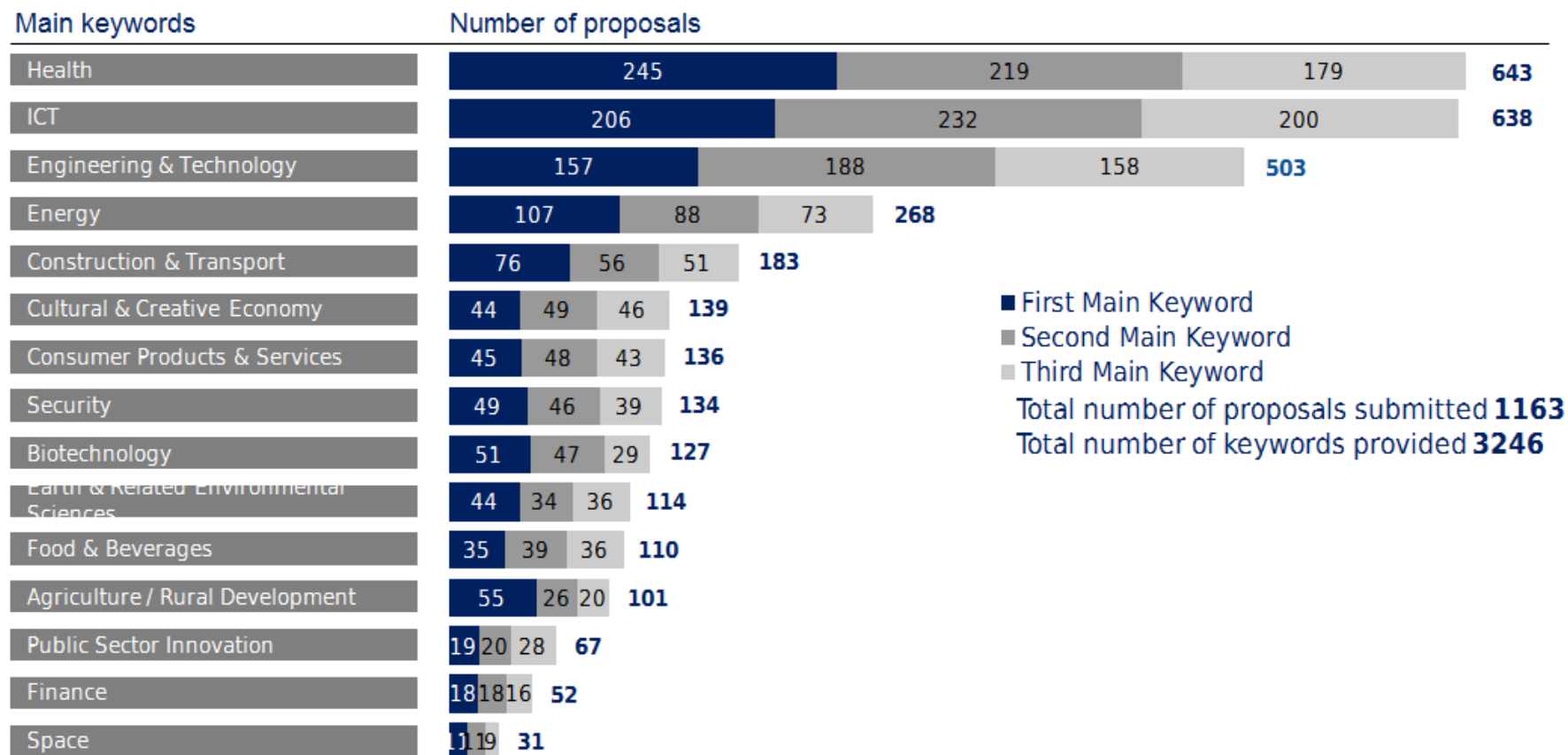
88 members from 26 countries

Names published on <https://ec.europa.eu/easme/en/news> (5/1/2018)



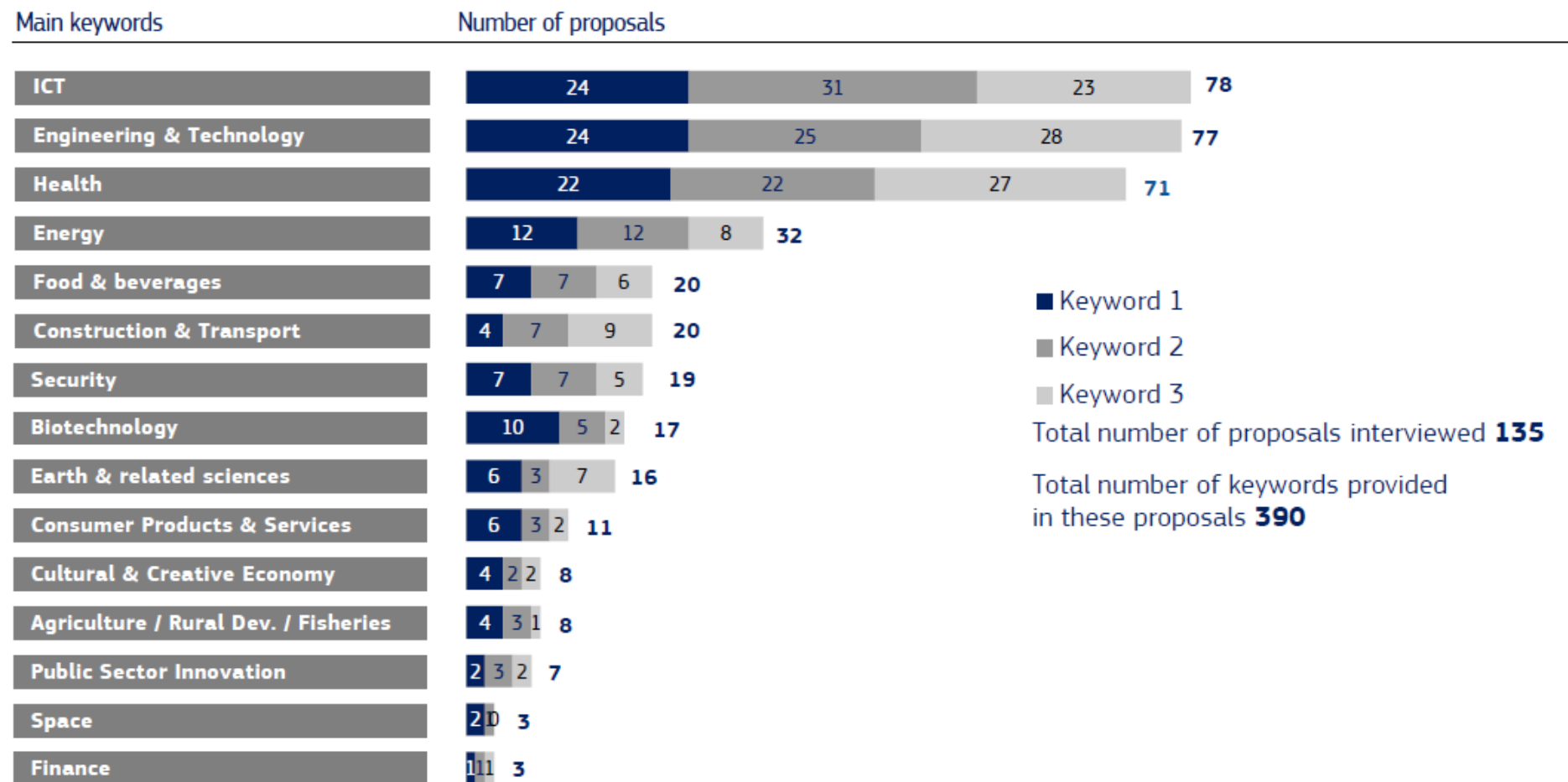
# KKV eszköz pályázat értékelése

Értékelők kiválasztása pályázatban megadott kulcsszavak alapján (beadás: 2018.01.18)



# KKV eszköz pályázat értékelése

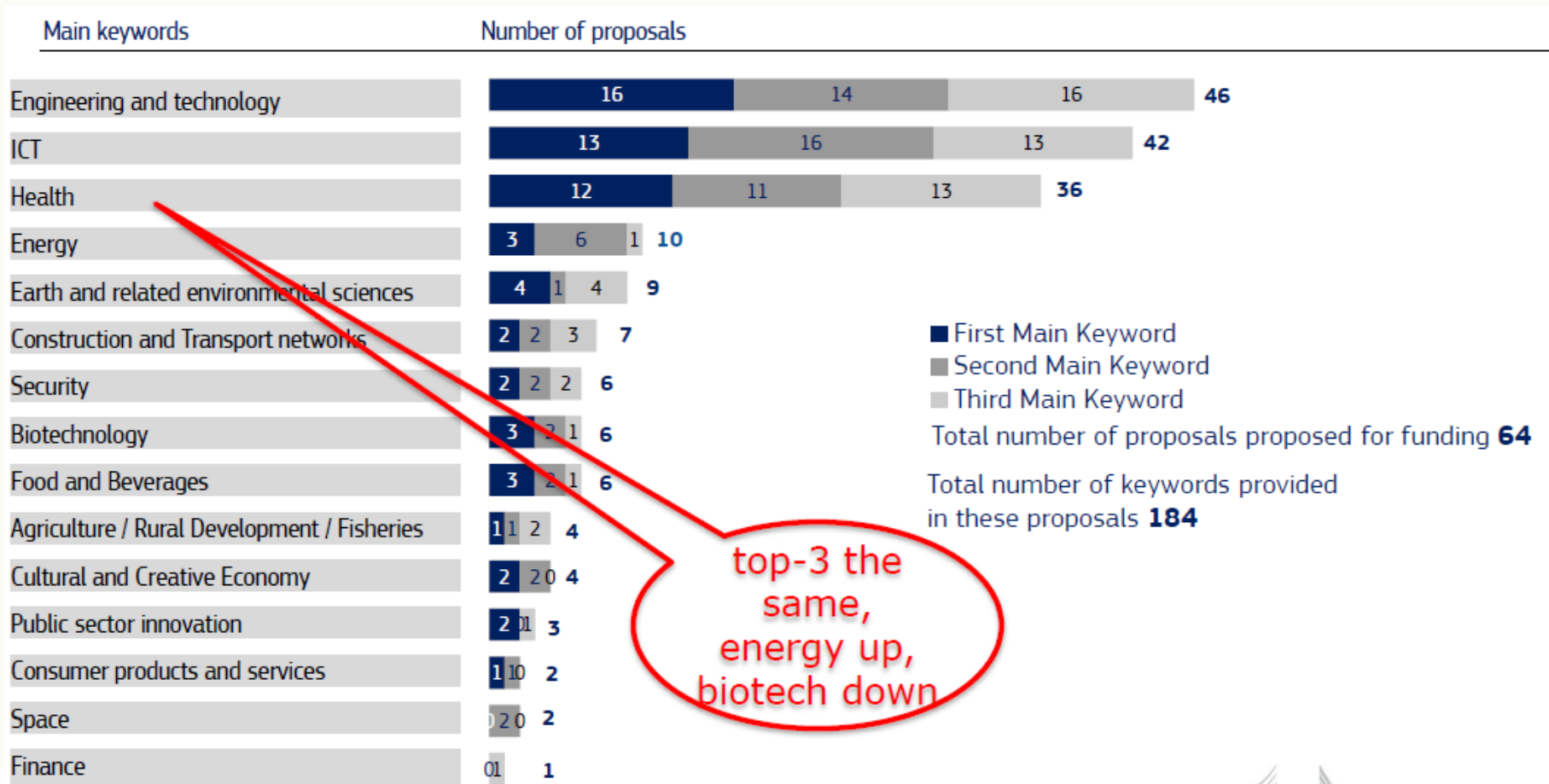
Interjúra behívottak a pályázatban megadott kulcsszavak alapján (beadás: 2018.03.14)





# KKV eszköz pályázat értékelése

Támogatott projektek pályázatban megadott kulcsszavak alapján (beadás: 2018.03.14)

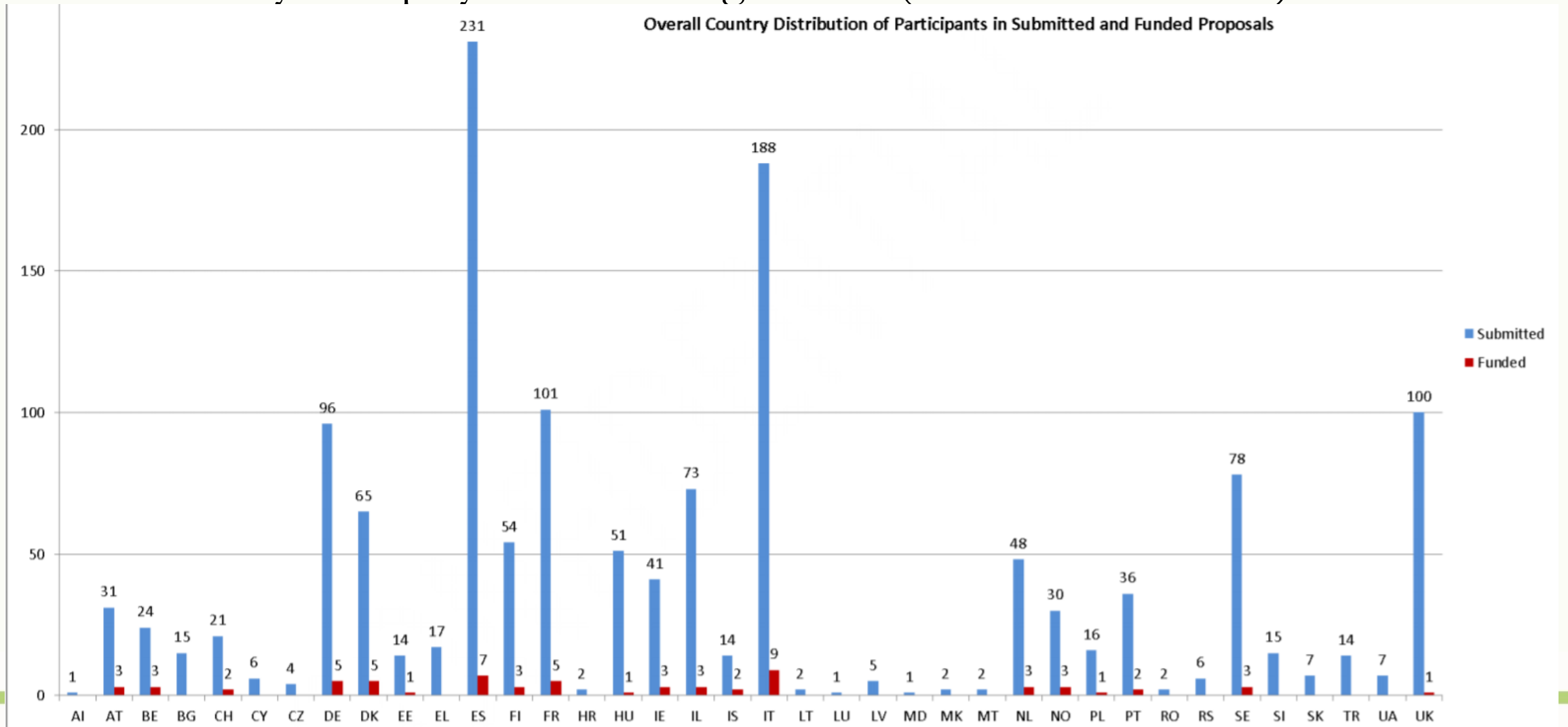


top-3 the same, energy up, biotech down



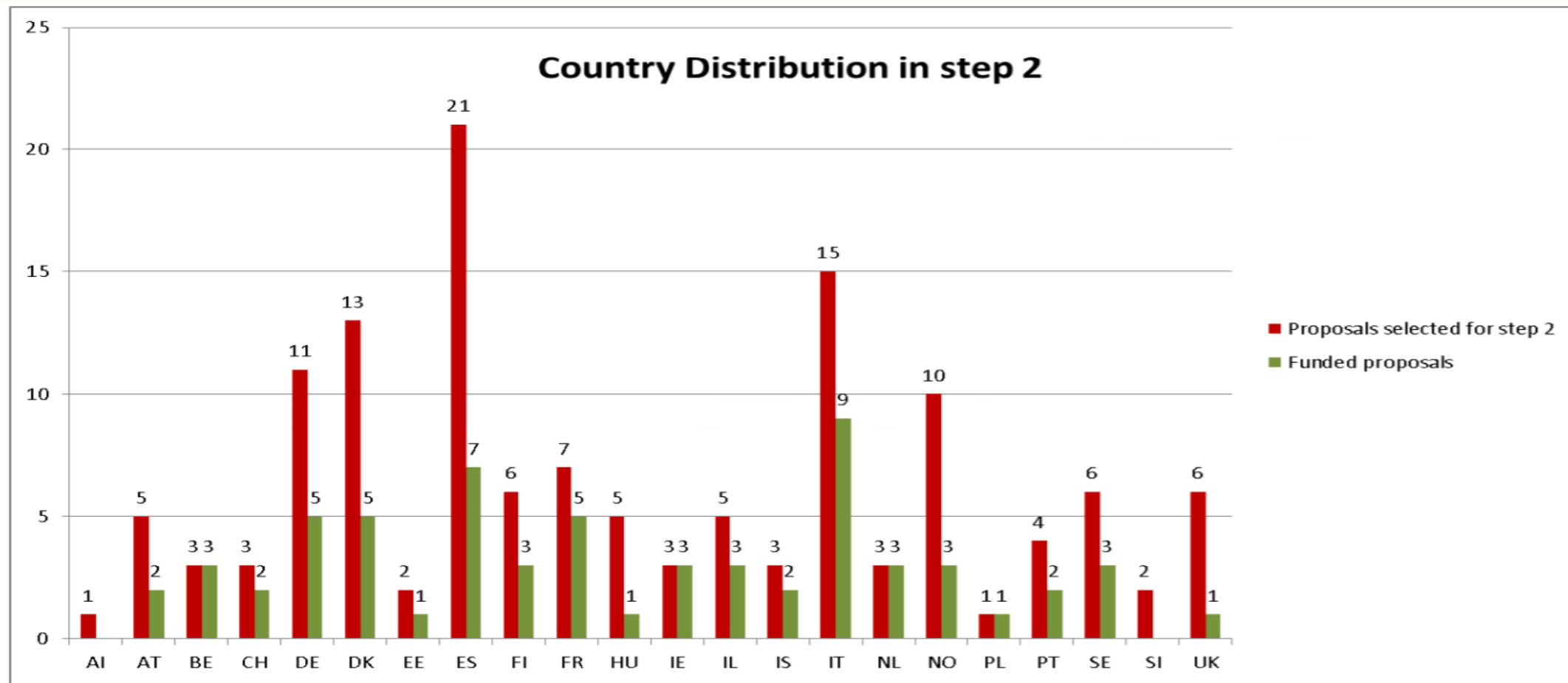
# KKV eszköz pályázat értékelése

Beadott és nyertes pályázatok országonként (beadás: 2018.03.14)



# KKV eszköz pályázat értékelése

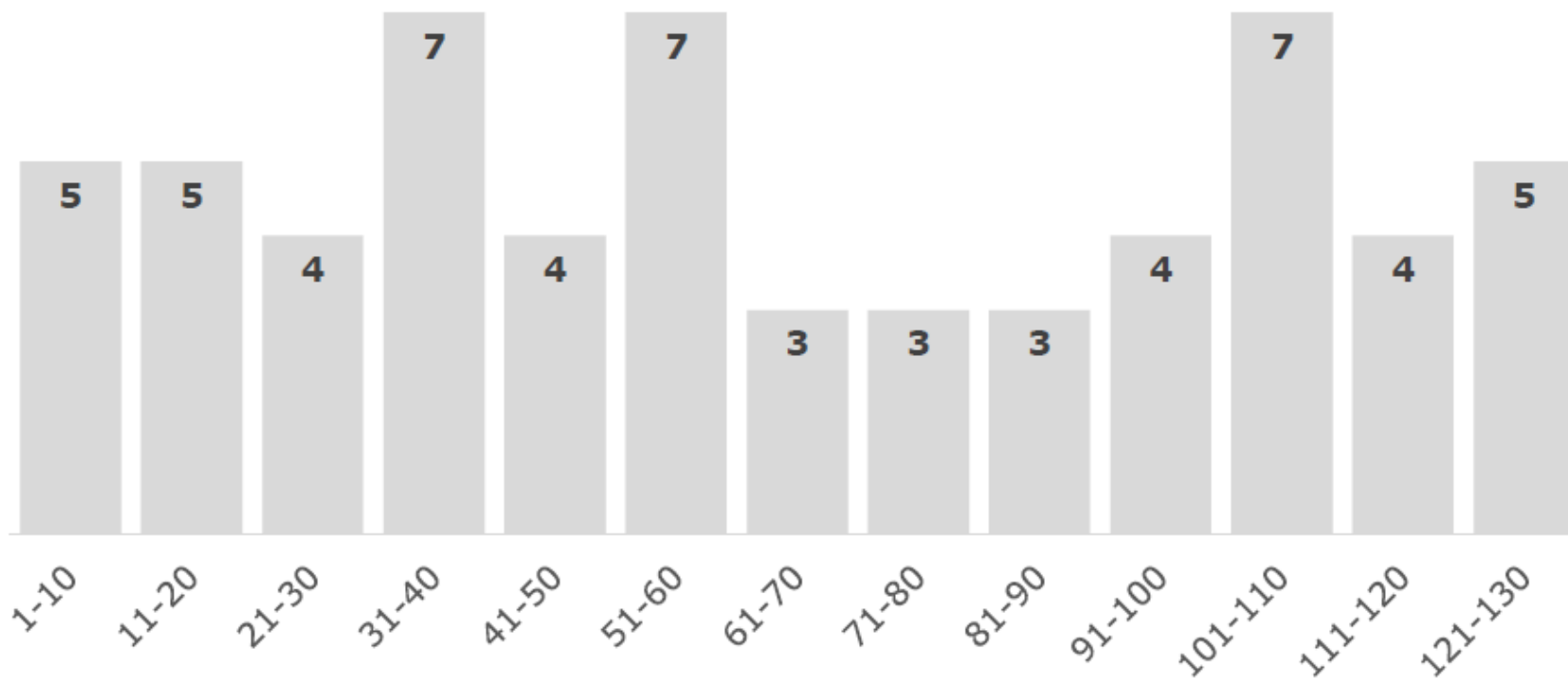
Interjúra behívott és nyertes cégek (beadás: 2018.03.14)



# KKV eszköz pályázat értékelése

Interjúra behívottak és nyertesek pontszám szerinti sorrend alapján  
(beadás: 2018.03.14)

Number of proposals that received an "A" at Interview in tranches of 10 proposals among the first 130 proposals selected for interview



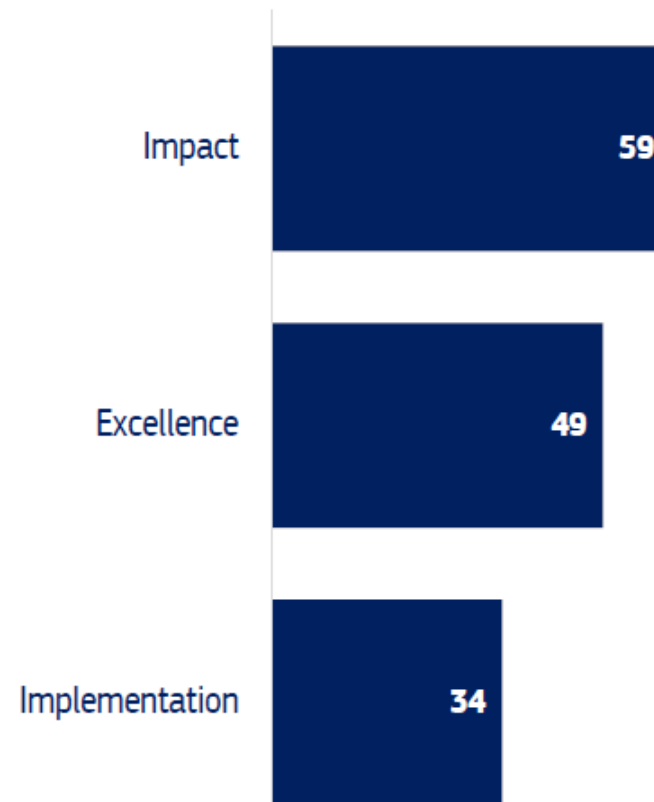
# KKV eszköz pályázat értékelése

## Nem nyertes pályázatok hiányosságai

B-proposals – Sub-criteria negatively evaluated



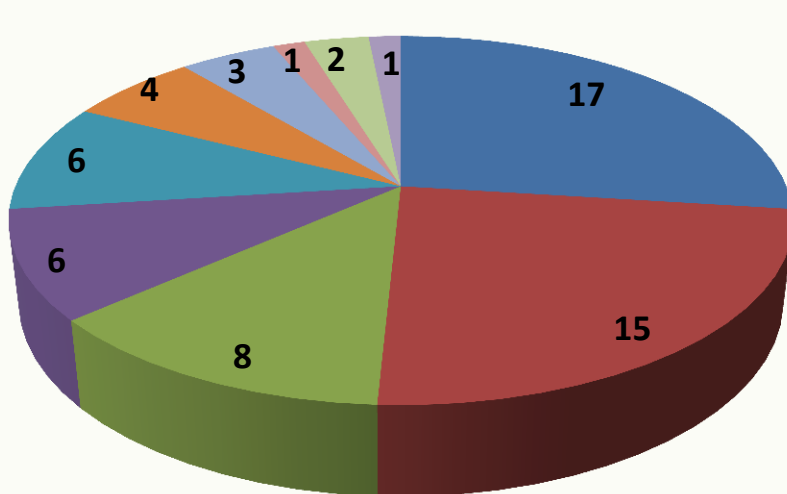
B-proposals – Criteria negatively evaluated\*



# KKV eszköz pályázat magyar eredményei

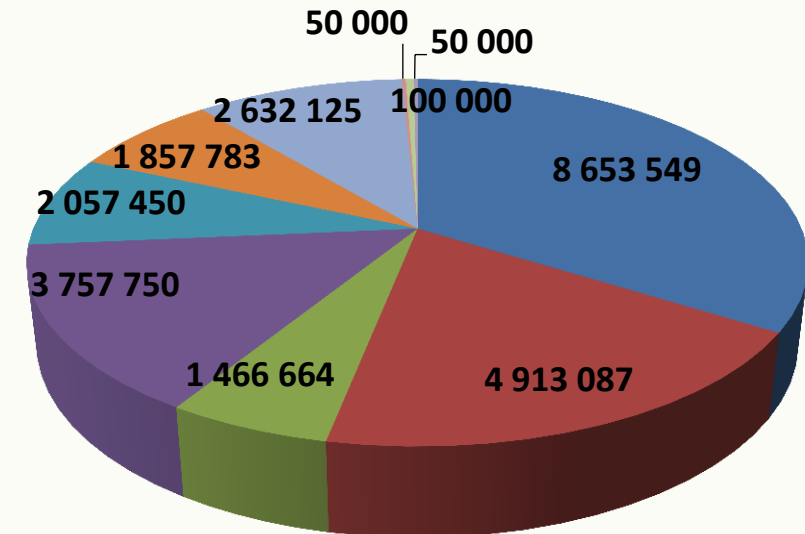
Magyar nyertesek: 1. fázis: 41, 2. fázis 22 pályázat a 2014-es indulás óta

Nyertes magyar cégek száma (1+2 fázis: 63)



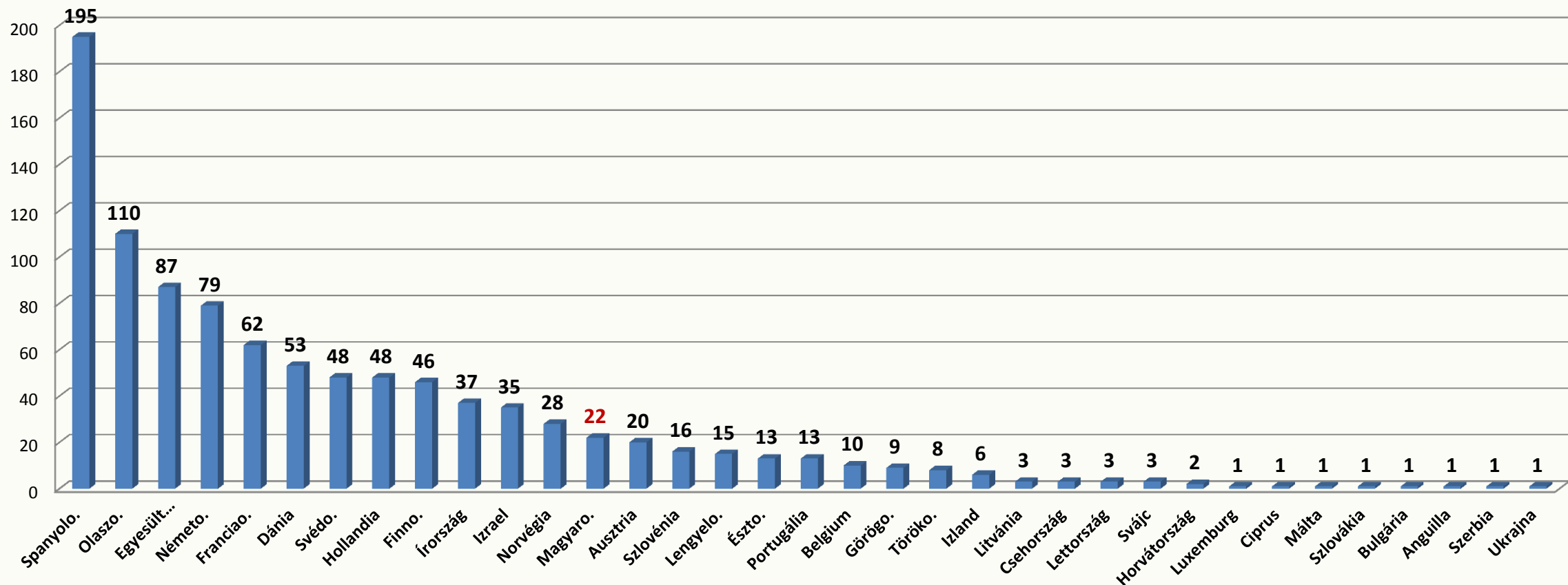
- infokomm.
- közlekedés
- élelmiszer
- egészség
- nanotech. gyártástechn.
- energia
- ökoinnov
- űrkutató
- biztonság
- üzleti modell

magyar KKV-k által elnyert támogatás (25,5 MEUR  $\approx$  8 milliárd Ft)



# KKV eszköz pályázat magyar eredményei

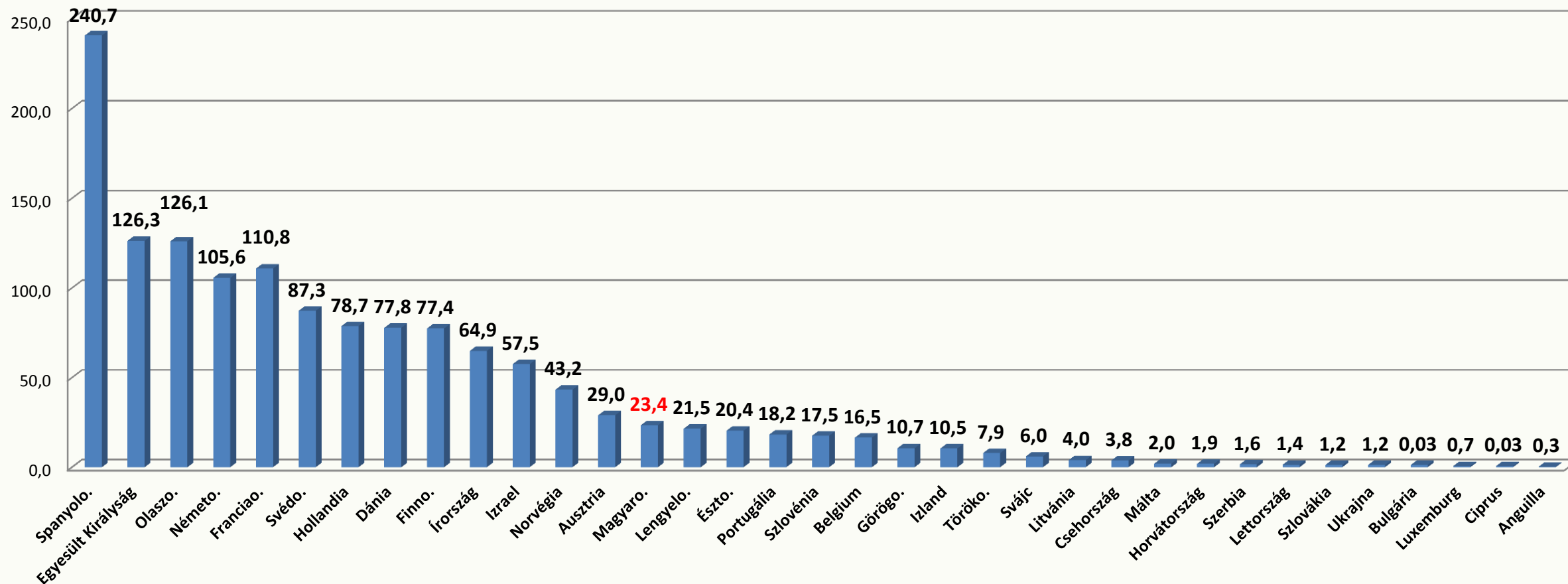
## 2. fázis: nyertes pályázatok száma (982)





# KKV eszköz pályázat magyar eredményei

## 2. fázis: elnyert támogatás (1397 millió euró)



## KKV eszköz pályázat jövője

- **3. pillér: Open innovation**
- **„Accelerator” program**
- **Kockázatos, piacteremtő innovációk bármilyen témában**
- **Értékelési szempontok: kiválóság, hatás, kockázati profil**
- **Vegyes finanszírozás: támogatás + tőkebefektetés, hitel, garancia**
- **Projekt menedzserek (szakmai, pénzügyi szakértők)**
- **Rugalmas menedzsment (leállítás, átütemezés, további finanszírozás)**



## NCP hálózat

- Nemzeti kapcsolattartók (NCP) feladata:
  - Ingyenes tájékoztatás a Horizont 2020 programról – tematikus területenként
  - Információs napok szervezése
  - E-mailes tájékoztatás a pályázati lehetőségekről, pályázói kérdések megválaszolása,
  - Személyes konzultáció a potenciális pályázókkal
  - H2020-hoz kapcsolódó hírek, statisztikák
  - Magyar nyelvű H2020 oldal naprakész működtetése <http://www.h2020.gov.hu/>
  - Magyarország képvisellete
- 
- Nemzetközi NCP projekt által kidolgozott, a pályázatírást segítő dokumentumok: <http://www.access4smes.eu/publications/?cmd=files-management&sort=asc&order=name&type=5>



## KKV eszköz rásegítő pályázat

- **Forrás: NKFI Alap**
- **Pályázók: Horizont 2020 KKV fejlesztési eszköz pályázat 1. fázisán a nemzetközi értékelés során a szakmai küszöböt elérő, de forrás hiányában támogatást nem nyert KKV-k**
- **Támogatás: 4 millió Ft/projekt (előleg 75%)**
- **Támogatási keret: 100 millió Ft**
- **Támogatási intenzitás: 100%**
- **Támogatandó feladat: megvalósíthatósági tanulmány elkészítése**
- **Beadás: folyamatosan 2018. szeptember 28-ig**
- **Kötelező vállalás: 2. fázisra pályázat benyújtása**

<http://nkfi.gov.hu/palyazatok/nkfi-palyazatok/palyazati-felhivasok/2018/kkv-fejlesztési-eszköz-rásegítő/horizont-2020-kkv>



## EUREKA, EUROSTARS

- **Piacorientált nemzetközi KFI projektek támogatása**
- **Téma:** szabadon választott bármely technológiai területen,
- **Pályázók:** a kutató-fejlesztő KKV-k minimum 2 különböző országból
- **Támogatás:** nemzeti szabályok szerint
- **Futamidő:** max 36 hónap
- **Támogatási keret:**
  - **Eureka:** 400 millió Ft magyar támogatás (pályázonként 20-70 millió Ft)
  - **Eurostars:** 750.000 € (230 millió Ft) magyar + 25% EU-s támogatás
- **Beadási határidő:**
  - **Eureka:** folyamatos projektjavaslat beadás nemzetközi szinten, hazai pályázat beadás (2018.08.15-ig)
  - **Eurostars:** nemzetközi pályázat beadás (2018.09.13-ig), nyerteseknek magyar pályázat

Nemzeti kapcsolattartó: Mészáros Gergely ([gergely.meszaros@nkfi.gov.hu](mailto:gergely.meszaros@nkfi.gov.hu))



[www.nkfi.gov.hu](http://www.nkfi.gov.hu)

[agnes.divinyi@nkfi.gov.hu](mailto:agnes.divinyi@nkfi.gov.hu)

